



INFORMASJON FRA AT SKOG

at skog **Nytt**

SEPTEMBER 2017

Knut Olav Tveit og sønnen Nikolai.



BEDRESKOG

– BEDRESKOG avtalen er en vinn-vinn-situasjon

– Jeg får litt panikk når jeg tenker på at ungene mine ikke arver det jeg fikk. Jeg overtok en gård som var godt forvaltet på alle måter, sier Knut Olav Tveit (49). Han har skogeiendom i Skjeggedal i Åmli med 7600 mål produktiv skog.

– **NÅ BLIR DET** enklere og mer lønnsomt å være skogeier! AT Skog introduserer BEDRESKOG – en serviceavtale som er tilpasset skogeierens behov for et enkelt, lønnsomt og aktivt skogbruk.



Jeg har ønsket meg en slik avtale i 25 år

Profesjonell hjelp

– Jeg håper ungene har lyst til å overta. Da må jeg videreføre en verdi – og ikke bare kostnader, sier Knut Olav, som jobber som selger.

– Som ung skulle jeg gjøre alt selv. Det ble dyrt. Jeg fikk en klekkelig restskatt. Den framtidige skogeieren vet mindre om skog enn tidligere generasjoner. Da må noen kunne kontaktes for råd og hjelp. Jeg ser

BEDRESKOG som en vinn-vinn-situasjon. Vi trenger økt aktivitet i skogen. Mer planting, mer ungsogpleie, mer markberedning og mer hogst. Det må gjøres rasjonelt. BEDRESKOG er musikk i mine ører. Jeg har ønsket meg en slik avtale i 25 år.

Økt aktivitet

– Det minst lønnsomme en skogeier kan gjøre, er å ikke gjøre noe, konkluderer Kjell Håkedal. Han er prosjektleder for AT Skogs nye satsing. Innovasjon Norge har gitt et betydelig tilskudd til prosjektet. Arne Eiken (42) fra Hægebostad i Vest-Agder er ansatt som markedsansvarlig for BEDRESKOG fra oktober.

– Gjennom en BEDRESKOG avtale vil du få tilpasset, systematisk og profesjonell hjelp til forvaltning og gjennomføring av skogtiltak i egen skog.

Garantert beste pris

– Målene for skogen din blir konkrete og du får hjelp til gjennomføring. Det vil gjøre deg til en bedre skogforvalter på dine premisser. Skogeieren kan være så engasjert i skogsdriften, som tid og lyst tillater, forklarer Håkedal.

– Skogeiere som tegner en avtale med BEDRESKOG, vil få utført de riktige oppgavene til rett tid. I BEDRESKOG konseptet samarbeider vi med de beste i skogbruk, utmark og økonomi. I avtalen garanterer vi blant annet den beste lokale tømmerprisen i AT Skog gjennom året, avslutter Håkedal.

Les mer om BEDRESKOG på: www.atskog.no/bedreskog

- Kontakt meg før konflikt

Advokat Espen Bjørnbæk



– De fleste kontakter advokat når problemene har oppstått. Ta heller kontakt tidlig i en prosess, sier vår nye medlemsadvokat Espen Bjørnbæk.

SOM ANDELSEIER HAR du en gratis første-gangskonsultasjon på inntil en halv time. Bjørnbæk har spesialisert seg på landbruksjus, forretningsjus og fast eiendom.

Lang erfaring

– Jeg har lang erfaring med eiendomsoverdragelser, tomtefeste, odel, veirett, grensetvister og konflikter mellom naboer. Jeg kan hjelpe med det meste innen jus, men saker om skatt tar vi ikke. Det er såpass omfattende at jeg henviser videre til advokater som jobber med dette på fulltid, sier advokaten, som har kontor på Ulefoss i Midt-Telemark.

– Advokat er så dyrt, sier mange. Da er det viktig å huske på at det er mye billigere å ringe advokat før en sak ender i konflikt, konkluderer Bjørnbæk.

Slik forbereder du deg

– Hvordan kan skogeieren få mest mulig ut av de 30 minuttene med gratis råd?

– Send mail framfor å ringe. Da kan jeg ringe tilbake når jeg har sett over sakens tema og kan møte forberedt til samtalen. Fordelen med mail er også at den som ønsker hjelp, har gjort rede for fakta i saken skriftlig. Da får man gjerne sortert ut det viktigste.



Hogger du sjølv?

– Hugs å meld inn hogsten i god tid før oppstart for å få sjekka ut området med tanke på miljøområder og kulturminner.

DET ER OGSÅ viktig å få korrekte kappevilkår i forhold til aktuelle sortimenter før hogsten starter opp, sier skogsjef Knut Nesland i AT Skog. Bonus/tillegg for motormanuelle drifter på 15 kr/m³ i vinter, er koblet mot leveringspresisjon. Levering må skje i rett måned og rett volum (+/- 15% eller 15m³) på henteklarmelding i forhold til innmelding. Meld inn tømmer på www.atskog.no eller ring servicekontoret på 07564.



BEDRESKOG

BEDRESKOG skal ivareta og øke verdien av skogeiers eiendom. Den vil også bidra til at skogeier oppfyller sin deltakelse i en verdifull stafett. Den gode vekslingen vil alltid være nødvendig for å oppnå det beste resultatet totalt sett!, skriver adm.dir. Anders Øynes i sin blogg på www.atskog.no.

JEG HAR SETT frem til lanseringen av BEDRESKOG konseptet lenge og vil rette en takk til alle som har bidratt til å få dette på plass. Også en stor takk til Innovasjon Norge, som gjennom sin økonomiske støtte har vist konseptet tillit! Les hele bloggen på vår nettside.



God etterspørsel etter biovirke og lauv massevirke

– Flere fjernvarmeanlegg i Danmark er nå bygd om fra bruk av fossilt brensel som energikilde til bruk av klimanøytral skogsflis. Dette gir utslag i vesentlig økt etterspørsel etter bioenergivirke og skogsflis også her i Norge.

I TILLEGG ØKER forbruket lokalt etter som flere kunder kobler seg til de flisfyrte fjernvarmeanleggene her til lands, sier

markeds- og produksjonssjef Hans Erik Røra i AT Skog.
– AT Skog har inngått leveringsavtale på

bjørk massevirke for utskipping til produksjon av tremasse, mens Vafos Pulp i Kragerø trenger mer osp til sin produksjon. AT Skog har derfor behov for økte leveranser av lauv massevirke og bioenergivirke i høst og vinter. For å oppnå dette øker vi prisene på følgende sortimenter for kontrahering nå i høst:

- 932 Gran Furu Lauv massevirke blanding (bioenergivirke)
- 402 Osp massevirke
- 622 Eik massevirke
- 302 Bjørk massevirke prima

MULIGHETEN FOR AVSETNING AV disse sortimentene varierer i AT Skogs geografi. Prisene til skogeier varierer og er høyest i områder nær kai eller forbrukende industri/fjernvarmeanlegg. Nå er muligheten her for å rydde jordekanter eller fjerne lauv slik at grantrær får bedre vilkår, oppfordrer Røra.

Spør din lokale skogbruksleder om pris og apteringsregler for din kommune.

Glimt fra Arendalsuka

En oppsummering fra Arendalsuka ser du på www.atskog.no. Gjennom seminar, møter og fra AT Skogs stand, ble det formidlet mange næringspolitiske budskap til sentrale politikere og organisasjoner. Les også artikkel på www.skog.no.



Fra standen vår.



Adm.dir. Lars Sperre i Norske Skog med styreleder i AT Skog og Norges skogeierforbund, Olav A. Veum.



Samferdselsministeren forsikrer at han stiller opp for skogeierne.

Nytt siden sist...

Kampanjetilbud på Norsk Skogbruk

– Norsk Skogbruk gir nå AT Skogs andelseiere et eget medlemstilbud.

NORGES ENESTE UAVHENGIGE skogbruks-tidsskift tilbyr månedlige nyheter skrevet av erfarne og fagsterke skogbruksjournalister. Norsk Skogbruk går i dybden, løfter blikket og ser helheten i næringen og verdikjeden. Vi kartlegger faktorer utenfor skognæringen, som påvirker vår verdikjede, forklarer redaktør Line Venn.

SOM ANDELSEIER I AT Skog får du som er eksisterende abonnent medlemspris på 590 kr/år (ordinær pris 760). Den nye medlemsprisen gjelder fra neste ordinære fakturering av abonnementet. Nye abonnenter får prøve Norsk Skogbruk for halv pris første året til 380 kroner. Du får tilgang til Norsk Skogbruk digitalt og arkivet med tidligere utgivelser. Meld interesse for medlemskap her:

www.norsk-skogbruk.no



Redaktør Line Venn.

Møte om transport

– **HØYE TRANSPORTKOSTNADER ER** det største hinderet for en lønnsom skogbruksnæring. Veikvalitet og vektbegrensninger gjør tømmerdriften dyr og lite effektiv, skriver styret i Høvåg og Vestre Moland

skogeierlag i brev til Lillesand kommune. Kommunen har respondert positivt på initiativet og har hatt møte med skogeierlaget og AT Skogs fag- og økonomisjef Simon Thorsdal. Brevet kan du lese ved å klikke deg inn på skogeierlagets hjemmeside: www.skogeier.one



Mest sett på Facebook

SAKEN OM SKOGSENTREPRENØR Olav Straand og skogbrannutstyr nådde 31 500 personer på Facebook og fikk over 3800 personer til å lese saken på AT Skogs nettside. «Harald kjøper de største stokkene» om Tinnoset

Sag nådde drøyt 31 000 personer på FB i sommer. 2600 personer leste hele saken på nettsiden vår. Bildeserien fra Naturligvis på Evje slo godt an på FB. Flere lokale skogeierlag deltok på Naturligvis.



Lukter det svidd, er Olav klar

– **JEG KAN IKKE** være bekymret for at det skal begynne å brenne hele tiden, men jeg har det i bakhodet, sier skogsentreprenør Olav Straand i Kviteseid. – 650 skogsmaskiner på Øst- og Sørlandet får brannslukkingsutstyr i år. Der er skogbrannfaren størst. Skognæringen tar ansvar for brannforebygging med denne beredskaps pakken, som totalt koster 900 000 kroner, forklarer markedsdirektør Kjetil Løge i Skogbrand. Neste år er planen at 250 skogsmaskiner i Trøndelag mottar slukkeutstyr. Beredskapspakken, som består av 25 liters vandunk, vannkanne med spredhode, brannsmekke og hakke, er satt sammen etter anbefaling fra brannvesenet. Les hele saken på www.atskog.no.

Høstmøte i Kragerø

ÅRETS HØSTMØTE FOR lederne i skogeierlagene skjer onsdag 8. og torsdag 9. november på Kragerø Resort på Stabbestad. Tema for møtet blir utvikling av samarbeidet med skogeierlagene og tømmer og marked.

Fikk 200 000 kroner

NOME SKOGEIERLAG HAR mottatt 200 000 kroner fra Sparebankstiftelsen Holla og Lunde til turstier i kommunen. Styret i Nome skogeierlag er svært glad for at turstier kan tilrettelegges etter skogeiers eget initiativ og ønsker.

Servicekontor 07564

Åpent mandag til fredag 09.00 til 15.00

Tast 1 for tømmerinnmelding, henteklar-melding og skogbrukstjenester (tjenesten er bemannet mandag, onsdag og torsdag 9.00 til 14.00)

Tast 2 for økonomi og faktura

Tast 3 for medlemskap

Tast 4 for transport

Kontakt oss:

HJEMMESIDE: www.atskog.no

MAIL: atpost@atskog.no

HUSK: Nytt nummer, postadresse eller mail-adresse? Send endringer til aase.vinje@atskog.no