



INFORMASJON FRA AT SKOG

at skog Nytt

OKTOBER 2017



Toms innsats gir tryggere transport

Mens tømmerbilsjåfør Tom Jensen kjører milevis med tømmerlass hver dag, vet han å utnytte tiden bak rattet.

– **MIN ERFARING ER** at mye kan utrettes og gjøres enklere i tømmertransporten med dialog, konkluderer Tom, som gjennom hyppige telefoner til de rette personene har lykkes i å åpne mange veier for 60 tonn i Vest-Telemark. Hans engasjement for vei, trafikk-sikkerhet og transport er stor.

I kveldinga, når han kryper inn i sjåførhulen på Volvo'en, er det nettavis, travsport og ideer til stunts på Facebook som utgjør underholdningen.

– Jeg er så nysgjerrig at jeg må være med på Facebook, innrømmer han. Engasjementet for tømmertransporten er han nøye med å balansere.

– Jeg føler at jeg har god kontakt med



Her sover jeg, spiser, ser tv og jobber.

kommunene og veimyndighetene om viktige transportveier uten at jeg blir masete.

Flere veier for 60 tonn

– Jeg er opptatt av å utføre jobben min på en trygg og sikker måte. Mange veier trenger bare en formell registrering for tyngre transport, mens noen må

utbedres. Mange kommunale veier i Vest-Telemark, er nå justert opp fra 32 tonn til 60 tonn, forklarer Tom.

Trygg Trafikk og Statens vegvesen støtter Tom Jensens og skognæringens ønske om 60 tonn last. Dagens lastebiler fordeler vekten på en måte som ikke belaster veien mer enn før. Trafikksikkerheten øker med



– *Vi tenker sikkerhet hele tiden, forsikrer Tom.*

fulle lass. Da blir det færre turer. Daglig organiserer AT Skog 120 tømmerbillass.

– Gamle bruer kan bli en propp, som gjør jobben tidkrevende og kostbar. Det er derfor svært viktig å få åpnet opp for tømmertransport med fulle lass. Skogen er en viktig ressurs, som skaper mange arbeidsplasser.

Hjelp tømmebilen fram

– Hva vil du si til skogeierne?

– Å rydde kvist og åpne opp langs veien, er viktig for at tømmerbilen skal komme fram.

Kantslått gjør også at veien tørker opp og tåler mer. Jeg synes det er like trasig som andre å få riper i lakken. Lastebilen er en del av meg. Her sover jeg, spiser, ser tv og jobber, forklarer Tom, som jobber for Mustvedt AS og er bosatt i Porsgrunn. Han bor i tømmerbilen fra mandag til fredag.

– Ofte har ikke skogeieren tenkt på at skogsveiene blir smale for en stor tømmerbil, mener sjåføren med årelang fartstid. Igjen hjelper det å ta en telefon. Når han ikke tenker på tømmer, er han engasjert i hestesport og motor.

– Jeg er overinteressert i alt som durer. Jeg kjører rundt 90 000 kilometer i året med tømmerbilen. Jobben er veldig trivelig. Jeg kommer til fine plasser jeg ikke ville opplevd ellers.

Les hele saken på www.atskog.no

Derfor er det lønnsomt å hogge nå!



Venter du med å hogge fordi du synes massevirkeprisen er dårlig?

– **SKOGEIEREN HENTER MER** enn 85 prosent av nettoinntekten i en skogsdrift fra sagtømmeret, opplyser AT Skogs markeds- og produksjonssjef Hans Erik Røra.

– Lav pris på massevirke gjennom flere år har påvirket hvordan vi utnytter tømmerstokken. Selv om prisen på massevirke var høyere før, er brutto verdi på hele treet nå på sitt høyeste nivå på mer enn 10 år, forklarer Røra.

Høyere andel sagtømmer

– AT Skog har tilpasset seg nedgangen i massevirkeprisen med å hente ut stadig mer sagtømmer fra tømmerdriftene. Kundene våre aksepterer sagtømmer av lavere kvalitet. Dette fordi stadig bedre teknologi på sagbrukene utnytter stokken bedre. En annen årsak til at mer sagtømmer tas ut i hvert tre, er etterspørselen fra utlandet på sagbart tømmer i korte lengder til produksjon av paller. Nå blir cirka 5 prosent av stokken sortert som pallevirke med bedre pris enn massevirke.

Utnytter stokkens kvaliteter

– Entreprenørene er også opptatt av å skape størst mulig verdi for skogeieren. Med dyktige entre-

prenører og god markedstilgang gjennom Viken AT Market er vi blitt veldig gode til å produsere det markedet etterspør og som det betales mest for. Vi er blitt mye flinkere til å utnytte stokkens ulike kvaliteter totalt sett, sier Røra.

– Andelen sagtømmer er nå rundt 63 prosent. I tillegg tas altså cirka 5 % ut til palleråstoff. Tidligere var et tre 50/50 sagtømmer og massevirke. 10 kroner ekstra pr kubikkmeter sagtømmeret betyr mye mer for lønnsomheten i en hogst enn 20 kroner ekstra på massevirke, presiserer Røra.

EKSEMPEL: Du hogger 1000 m³, der andelen sagtømmer i dag er 630 m³ (63%) og 370 m³ er massevirke (37%). Snittpris er 480 kr/m³ for sagtømmer og 230 kr/m³ for massevirke. Brutto inntekt er da 387 500 kroner. Med fratrukk for driftsutgiftene (150 kr/m³ x 1000 m³) ender du med en netto på 237 500 kroner. Det samme regnestykket der uttaket av sagtømmer og massevirke er 50/50, ender med en netto på 205 000 kroner.

– Effekten av lavere andel massevirke i denne driften på 1000 kubikk, er da 32 500 kroner. Denne forbedringen i uttak av mer sagtømmer, tilsvarer en massevirkepris på

295 kroner dersom vi ikke hadde gjort tiltak for å øke sagtømmerandelen. Vi har klart å presse markedsprisen oppover til tross for økt avvirking, forklarer Røra.

Slutte å hogge?

– Skal vi få tømmerprisen opp igjen, er det bare å slutte å hogge, er et mye brukt utsagn fra møter med skogeiere. Det er sikkert også riktig, men det vil også bidra til at vi tar livet av mange i verdikjeden. Da ender det med at vi ikke har noen til å avvirke, transportere eller foredle tømmeret når prisene igjen er på det nivået vi ønsker, sier markedssjefen.

Underskudd på massevirke

– For massevirke har vi nå klart å skape et underskudd i markedet gjennom godt markedsarbeid og endret produksjonsmønster i skogen. Høsten 2017 står mye av massevirkeindustrien i Norge og Skandinavia med nesten tomme tømmerlager. Produksjon av massevirke har falt dramatisk til tross for økt tømmerhogst. Skal massevirkeindustrien få tilgang til mer råstoff, må de betale en høyere pris så det igjen blir lønnsomt for skogeier å levere halvparten av treet som massevirke. Så konklusjonen er at skogeierne fremdeles har markedsrett.

Fakta

Her finner du virkesoppgjøret!



Alle virkesoppgjør fra 2014 og fram til dags dato er tilgjengelig på nettsiden til AT Skog.

1. Hent opp nettsiden vår www.atskog.no
2. Klikk deg inn fra «Våre netjtjenester» i bildemenyen øverst til høyre eller skriv «skogeierportal» i søkefeltet
3. Velg «Skogeierportal» og logg deg inn. Mangler du brukernavn og/eller passord, send mail til atpost@atskog.no eller ring oss på 07564
4. Når du er innlogget, velger du «Økonomi» i menyen øverst
5. Velg aktuelt år og trykk «vis»

De første skogeierne med BEDRESKOG-avtale

For kort tid siden lanserte AT Skog sitt nye produkt BEDRESKOG – en serviceavtale som er tilpasset skogeierens behov for et enkelt, lønnsomt og aktivt skogbruk.

FOR KORT TID siden lanserte AT Skog sitt nye produkt BEDRESKOG – en serviceavtale som er tilpasset skogeierens behov for et enkelt, lønnsomt og aktivt skogbruk. Mange skogeiere har ikke muligheten til å drifte egen skog på best mulig måte. Gjennom BEDRESKOG skal AT Skog, på oppdrag fra skogeiere over en lang tidshorison, utføre alle skogrelaterte tjenester. Det innebærer ansvar for skogskjøtsel, foryngelse, skogsdrift, tømmeromsetning, regnskap og rapportering. Les hvorfor Christian, Vidar og Knut har inngått en BEDRESKOG-avtale.

Navn: **Christian Heiret Kjellberg**
Bor: **Bærum**
Yrke: **Pensjonert økonomisjef**



– **JEG BOR** ikke i Fyresdal, der jeg eier skog. Vi begynner også å bli godt voksne og ønsker at barna skal overta en skog som er veldrevet. Da tilbudet om BEDRESKOG-avtalen kom, så dette veldig greit ut. Jeg får en fast gjennomgang av skogen og den årlige avgiften er helt kurant, sier Kjellberg, som har rundt 320 mål produktiv skog. Han har tegnet en avtale for 10 år.

Navn: **Vidar Tveiten**
Bor: **Seljord**
Yrke: **Pensjonert ingeniør**



– **JEG HÅPER** at skogen kan bli forvaltet godt for kommende generasjoner. Jeg kan lite om skog og skogforvaltningen er blitt mer komplisert. Jeg er 72 år og vil passe på at skogen blir skjøtta. Det er hele pakka med avtalen jeg liker. Jeg skal få råd og hjelp til å gjøre det rette, så dette er helt supert for meg, sier Tveiten, som har 2000 mål skog i Fyresdal. Han har tegnet en avtale for 5 år.

Navn: **Knut Eldhuset**
Bor: **Kolbotn**
Yrke: **Pensjonert IT-konsulent**

– **JEG ARVET** skog i Bygland i Setesdal for mange år siden, 40 mil unna der jeg bor. Jeg føler meg usikker på forvaltningen av skogen jeg eier og ønsker profesjonell hjelp til dette. Da jeg leste om BEDRESKOG, så jeg fort at en slik avtale vil kunne passe meg bra, forklarer Eldhuset, som har tegnet en avtale for 5 år for eiendommen på 800 mål.



Arne er markedsansvarlig for BEDRESKOG

– Da jeg så stillingsannonsen på Facebook, tenkte jeg at dette er en vanvittig spennende jobb.

DEN BARE BLINKET mot meg, sier Arne Eiken (40) fornøyd. Han begynner i AT Skog i midten av oktober som markedsansvarlig for BEDRESKOG.

HAN KOMMER FRA jobben som økonomisjef i Sirdal kommune, har kone, tre døtre på 6, 10 og 13 år og bor på småbruk rett ved farens skogseiendom i Eiken i Vest-Agder.

– **Gleder meg**

– Lukta av sagspon ble for sterk. Jeg gleder meg til å snakke skog igjen. Siden jeg var tenåring har jeg vært drevet av interesse for skogbruksnæringen. Jeg rydder skogseiendommen til faren min på 1400 mål og driver ellers med småbrukeraktiviteter der, forklarer Arne, som før han bytter jobb skal rekke noen jaktturet.

– Det er en tradisjon med jakt på rype og hjort med to vennegjenger. Å gå på fuglejakt med engelsk setter er toppen. Jeg skal ikke skryte på meg å være en ivrig jeger, men jeg liker veldig godt hele pakka med jakt og naturopplevelsen, forklarer Arne.

I Arne har AT Skog funnet den initiativrike, kundeorienterte, strategiske og kreative personen som er ønsket til BEDRESKOG. Stillingen innebærer tett samarbeid internt, med skogeiere, kunder og samarbeidspartnere.

Nytt siden sist...



Studerer effekt av tynning

I **NORLIAN FORSØKSFELT** i Marnardal er det utført ulike metoder av tynning på gran for å se effekter på dimensjoner og økonomi. Skogen var 67 år da det ble felt i sommer. Hele hogsten var på cirka 3600 m³ der forsøksrutene utgjorde en del av den totale hogsten. Produksjons-, stamme- og tidsdata per rute blir sendt til Norsk institutt for bioøkonomi (NIBIO). Marnardal skogeierlag, AT Skog og forskningen har vært sammen om tilrettelegging av forsøkshogsten og innsamling av data fra hogstmaskinen. – Takk til skogeier Tore Foss for velvilje med hensyn til forsøksfeltet og bruk av data fra hans skog/bestand. Takk også til entreprenør Tore Hommen for arbeid med å holde produksjonsdata med mer fra de ulike forsøksruter adskilt, sier produksjonsleder i AT Skog, Terje Birkeland.

Mest sett på nett

NYHETEN «TRYGVE FÅR den beste tømmerprisen» og informasjonssiden for BEDRESKOG har de siste ukene ført til godt besøk inn på hjemmesiden til AT Skog. Nesten 3000 personer har oppsøkt info om BEDRESKOG. Filmen om BEDRESKOG har hatt 23 000 visninger på Facebook og nådd 32 000. Den mest leste saken i september er om tømmerbilsjåfør Tom Jensen, som er oppslaget i denne utgaven av AT Skog Nytt. Hittil har over 4000 personer lest hele saken om Tom på vår nettside og på Facebook har saken nådd 36 000.

1 krone per dekar i forsikringspremie

– Å **FORSIKRE SKOGEN** koster 1 krone per dekar. Skogbrand er skogeierne eget forsikringsselskap og oppdraget vårt er å skape trygghet, presiserer adm.dir. Per Asbjørn Flugstad.

– Skogbrand søker stadig etter å utvikle produkter, som skognæringen har brukt for. Forsikring av skogsbilveile lansert i fjor og interessen for produktet er stor, spesielt fra Telemark og Agder. Det er mange engasjerte skogeiere i denne regionen og de har også ansvar for mye skogsbilvei, forklarer Flugstad. Årspremien er avhengig av samlet veilengde og eventuelle bruer over 10 meter. Skogsbilveiforsikringen dekker ansvar inntil 10 millioner kroner. Se mer på www.skogbrand.no

Møt opp på regionmøtene!

I **PERIODEN** 23. oktober til 1. november vil AT Skog arrangere regionmøter. Tema blir rammebetingelser, tømmer og marked og avtalen BEDRESKOG. Møtene varer fra klokka 18 til 20.30 på disse stedene:

- 23. oktober: Brattrein hotell på Notodden
- 24. oktober: Morgedal hotell i Kviteseid
- 25. oktober: Lasses kafe i Bamble
- 26. oktober: Scandic hotell i Grimstad
- 30. oktober: Utsikten hotell i Kvinesdal
- 31. oktober: Revsnes hotell i Byglandsfjord
- 1. november: Thon Conference Vika Atrium i Oslo



Over 80 000 på Dyrsku'n

DYRSKU'N FIKK DAGSREKORD i publikumsbesøk lørdag 9. september med 38 000. Totalt besøkte 80 616 personer Dyrsku'n i år. På Skogtunet bidro elever fra Søve med motorsagstafetter, som trakk mye folk. Skogbrand utdannet barna til Skogens brannvoktere, publikum fikk prøve seg som skogsmaskinførere i skolens simulator og 224 personer kom med navneforslag til Skogtunets scene/trapp i massivtre. Jenny Astrid Isene Vestland fra Bamble vant navnekonkurransen med «Tripp Trapp Tre» og får en ipad til verdi av 4500 kroner. Se bildekavalkade fra Dyrsku'n på: www.atskog.no

Ny leder for skogkvinnene



KJERSTI RØRMOEN fra Aust-Agder er valgt til ny styreleder i Kvinner i Skogbruket. Hun er skogeier i Grimstad og arbeider til daglig som lærer. Tidligere styreleder, Merete Larsmoen, ønsket avløsning fra vervet, men fortsetter som styremedlem. Ingeborg Anker-Rasch fra Halden ble gjenvalgt som styrets nestleder.

Foto: Gina Weidahl

Servicekontor 07564

Åpent mandag til fredag 09.00 til 15.00

Tast 1 for tømmerinnmelding, henteklar-melding og skogbrukstjenester (tjenesten er bemannet mandag, onsdag og torsdag 9.00 til 14.00)

Tast 2 for økonomi og faktura

Tast 3 for medlemskap

Tast 4 for transport

Kontakt oss:

HJEMMESIDE: www.atskog.no

MAIL: atpost@atskog.no

HUSK: Nytt nummer, postadresse eller mail-adresse? Send endringer til aase.vinje@atskog.no