



# at skog Nytt



Inga og Lars med datter Live (5).

## Inga og Lars får 50 000 i medlemsutbytte

**- Vi har allerede kjøpt sag for å skjære plank selv. Vi har også en tømmerhytte i skogen som hele familien bruker. Den trenger nytt tak.**

Inga Realfsen og Lars Kristian Meen i Skien har nok av ting å bruke medlemsutbyttet på.

- Å få medlemsutbytte var en hyggelig overraskelse, sier Inga, som overtok skogeiendom i Bamble på 2700 mål fra foreldrene i 2019.

### God start

Eierskiftet startet med en hogst, slik at Inga fikk eierskiftetillegg for tømmer levert de to første årene. I tillegg hadde styret i AT Skog avsatt 15 millioner av overskuddet dette året til lojale medlemmer, som leverer tømmer gjennom

AT Skog. Disse medlemsfordelene ga ekteparet en god start som skogeiere. Totalt sett skal det utbetales 15 millioner kroner i november 2021 til medlemmer som har levert tømmer til AT Skog i 2019, en sum som utgjør 12,90 per kubikk.

### Har lært masse

- Vi bestemte oss kjapt for å kontakte AT Skog da vi skulle starte planleggingen av eierskifte. Som nye skogeiere trengte vi god oppfølging, noe vi ikke kan forvente andre steder. Skogbruksleder Finn og Kjetil i planavdelingen har gitt oss mye

” Det beste er å holde skogaktiviteten i gang og hogge jevnt.

hjelp. Vi har lært masse, sier de to. Skogbruksplanen ALLMA har de rett og slett omfavnet som en av de beste hjelpemidlene de har.

- Den er så fin. Jeg ser grensene i de ulike feltene når jeg driver ungskogpleie og jeg sjekker markfuktighet når jeg graver vei for å finne de tørreste stedene, sier Lars.

- Jeg har brukt den mye når jeg går i skogen for å bli kjent. Den er kjempekjekk, sier Inga.

### Godt team

De har nylig kjøpt gård, der en stor driftsbygning trenger oppussing. Med investering i sag skal de skjære plank selv til prosjektet.

- Jeg har vokst opp med pappa som lukter skog og sagolje. Han har jobbet mye i skogen. Jeg er nummer fire av fem søsken og var den som hadde mulighet og interesse til å overta skogen, men jeg hadde ikke klart det uten Lars. Han er den praktiske og tekniske. Vi jobber godt sammen, sier Inga.

Lars har fått mye ut av skogfondkontoen. Han har gravemaskin, slodd og rydesag. Med dette graver han driftsvei, vedlikeholder skogsvei og rydder ungskog.

### Enormt spennende

- Etter at vi overtok skogen, har vi hogd 10000 kubikk, sier Lars, som også har tatt kurs i ungskogpleie. Paret har også benyttet AT Skog til skogrydding og planting av 11000 planter etter hogsten i 2019.

- Det er enormt spennende og lærerikt å være skogeiere, delta på befaringer og etter hvert forstå hva fagfolk snakker om. Det er jo en manneverden med mye fagspråk, oppsummerer Inga.

- Det er gøy å se tømmer bli kjørt vekk og få penger på konto. Det er veldig konstruktivt og håndfast. Vi har vært heldige med tømmerprisen, men vi tenker også at det beste er å holde skogaktiviteten i gang og hogge jevnt.



## AT Skog har kjøpt alle aksjer i handelshuset Hasås

**– Hasås passer svært godt inn i vår strategi. Hasås er et aktivt handelshus og produsent av kvalitetsvarer, med et solid omdømme i markedet**

– Sammen med dyktige ansatte skal AT Skog utvikle selskapet videre. Samtidig er det spennende synergier mellom Hasås, Telemarksbruket og Eikås Sagbruk, sier administrerende direktør Anders R. Øynes i AT Skog. Overtakelsen av Hasås skjer med regnskapsmessig virkning fra 1.1.2021.

### Hel ved siden 1957

Familiebedriften Hasås AS ble startet av brødrene Mathias og Kolbjørn Hasås i 1957.

I tre generasjoner har Hasås levert trelast og byggevarer til et bredt spekter av kunder, med det eneste målet for øyet å levere høy kvalitet. Hasås er i dag en betydelig aktør i norsk trelast.

– Hasås velger å selge til AT Skog SA da vi ser at de er en sterk industriell aktør, som vil utvikle bedriften videre, og trygge arbeidsplassene i tiden fremover. Vi er sikre på at dette vil bidra til at Hasås blir en enda sterkere aktør i et stadig tøffere

marked, sier daglig leder i Hasås, Yngvar Hasås. Han fortsetter for fullt som daglig leder i selskapet.

### Stor kundeportefølje

Hasås har et bredt spekter av kunder, fra forhandlere og proffkunder tilknyttet byggevarekjeder til industriell trehusproduksjon. Hasås produserer utvendig kledning av det beste råstoffet, som også fabrikkmales og tilbyr standardprodukter og skreddersøm etter kundens behov. I tillegg til egne ferdigvarer, har Hasås et komplett lager av trelast og byggevarer – større enn hos de fleste i bransjen.

### Imponerende bedrift

– AT Skog ønsker å ta en mer direkte og aktiv rolle i trebasert verdiskaping, derfor er vi veldig godt fornøyd med å utvide vårt industrielle initiativ i kjøpet av Hasås.

Oppkjøpet passer bra med øvrige engasjement i Eikås Sagbruk og Telemarksbruket. Dette gir en kraftfull og mer komplett enhet, som kan ta en sterk posisjon i det norske markedet, sier

## Biloppretteren som ville ut i skogen

**– Jeg begynte å jobbe på bilverksted, men jeg har alltid likt meg ute i naturen, sier Jarle Eikås, som straks har jobbet 25 år som skogsmaskinfører.**



– Hogster som går bedre enn jeg tror, gir meg et kick. Jeg har lært mye ved å prøve og feile, sier Jarle (52). Som skogsmaskinfører i Indre Sogn er det store variasjoner i oppdragene. Noen ganger er det

flatt terreng og fint vær. Andre ganger er det svært bratt, steinete og mye nedbør. Derfor varierer også mengden han klarer å hogge årlig fra 15 000 til 22 000 kubikk.

Tømmeret kjøres ut av skogen av kollega Olav Thorsnes. Han er ansatt i et annet firma, men de to jobber fast sammen på drifter i Indre Sogn.

### Merkbar økning

– Det siste året har det vært en merkbar økning i hogstinteressen. Aktiviteten er stor nå. Skogeierne begynner å se at det plantede granfeltet de har, er en ressurs med ofte mer kubikk enn antatt. Den hogsten jeg har nå, ender på 2400 kubikk der vi trodde det var 1500. Skogeieren er fornøyd og positiv. Dette smitter videre på naboene. Jeg tror nok det blir flere hogstoppdrag i nabolaget framover, sier Jarle.

– Mange er ikke klar over hva de har. Ta en tur ut og se. Det er ikke så mange som vet når en skog er hogstmoden, sier Jarle, som tror mange skogeiere vil bli svært overrasket om de sjekket ressursene de eier i skogen.

### Ukependler

Jarle har ukependlet fra Sunnfjord til Sogndal i flere år. Han er vant til lange dager i maskinen og kvelder i brakke. Sønnen har nylig overtatt gården. Jarle har dermed flyttet nærmere der han daglig jobber. I tillegg til trivselen med å jobbe i skogen, liker han kontakten med alle skogeierne han møter.

### Positiv prat

– Jeg hadde valgt denne jobben igjen om jeg var 20 nå. Det hadde faktisk vært lettere å velge i dag, for det er mer positiv prat og tro på skogbruket nå enn på 1990-tallet. Da var banken skeptisk og ville ikke låne meg 1,5 millioner for å kjøpe skogsmaskin, men jeg hadde trua. Og jeg hadde positive skogeiere rundt meg.

Les hele saken om Jarle på [atskog.no](http://atskog.no)



Olav A. Veum og Anders R. Øynes i årsmøtet. Foto: Kristin Vedum

## Millioner i utbytte og to nye fjes

**– 2020 var et år med usikkerhet, men endte bra for AT Skog med høyt volum, økte markedsandeler og et resultat i pluss som gir etterbetaling til medlemmene, oppsummerte styreleder Olav A Veum.**

Årets årsmøte i AT Skog ble et langt og godt møte med mange gode nyheter og engasjerte utsendinger fra 69 valgkretser. Det ble vedtatt utbetaling av 15 millioner kroner, eller 12,9 kroner pr. leverte m<sup>3</sup>, for tømmer medlemmer har levert til AT Skog i 2019. Det ble også vedtatt avsetning til medlemsutbytte på 14 millioner for leveranser i 2020, samt avkastning på andelskapitalen på 4 millioner kroner. Til sammen utgjør dette 33 millioner kroner. På det digitale årsmøtet ble samtlige forslag til vedtak enstemmig vedtatt.

– Når AT Skog tjener penger, går dette tilbake til skogeierne. Det er hele poenget med samvirket, presiserte administrerende direktør Anders R. Øynes etter årsmøtet i AT Skog.

### Aktiv eier i skogindustri

De siste månedene har styret i AT Skog realisert sin strategi om mer aktivt eierskap og engasjement i skogindustri. Telemarksbruket i Bø, Eikås sagbruk i Hægebostad og Hasås i Sandefjord er nå heleide selskap i AT Skog. Samlet omset-

ter de tre selskapene for 540 millioner kroner. AT Skog har fått 140 nye medarbeidere.

### Investerer i ny industri

I tillegg investerer AT Skog i ny bærekraftig industri med oppbyggingen av skogsmelassefabrikk (sukkerstoff som utvinnes fra trevirke) på Tau i Rogaland. AT Skog vil bli nest største eier av Norsk Skogsmelasse, som får et tømmerforbruk på 200 000 fm<sup>3</sup> pr år. Fabrikken blir den første nyetableringen på 40 år av norsk industri som forbruker massevirke i denne størrelsesorden. Endelig investeringsbeslutning vil skje før sommeren.

### Valgresultatet

Styreleder Olav Veum takket de to styremedlemmene, Gunn Brekka fra Arendal og Hølje Kr. Jore fra Notodden, for god og viktig innsats i styret etter at valgkomiteens innstilling fikk flest stemmer. Ingebjørg Marie Landsverk og Dag Arthur Aasbø, med skogeiendommer i henholdsvis Notodden og Gjerstad, ble valg inn i styret for perioden 2021 til

2023. Aud Slettehaug er valgt til vara fram til 2023.

**AT Skogs nye styre:** Olav A. Veum (styreleder), Bengt Drageset (nestleder), Even Hedland, Åse Egeland, Birgit Eiken, Ingebjørg Marie Landsverk og Dag Arthur Aasbø. Styremedlemmene som representerer ansatte er Hilde Haukom, Jon Bjarne Onsøien og Trond Saga.

Se hele saken på [atskog.no](http://atskog.no)

## Bygg velteplass for tømmer



**Når tømmeret kjøres ut av skogen, blir det lagret på en velteplass etter sortiment.**

Tømmerbilen som skal frakte tømmeret fra skog til kunde, trenger plass til å laste opp og snu. Kravet til trafiksikkerhet og varslingsplaner langs offentlig vei øker. Det er derfor en sterk anbefaling til skogeierne at det investeres i velteplass. Staten bidrar med 30 til 60 % i tilskudd for å etablere skogsbilvei og velteplass. Statsforvalteren rundt i Norge prioriterer tilskudd til velteplasser høyt. Kombinasjonen av en effektiv, rasjonell og god logistikk rundt tømmerdrifter og bruk av skogfondet, gjør investeringen svært gunstig. Bildet viser en velteplass med cirka 100 meter skogsbilvei, som totalt kom på 250 000 kroner. Tilskuddet utgjorde 100 000 kroner, mens skogeieren tok de resterende 150 000 fra skogfondet. Når skogeier bruker midler fra skogfondet, betales kun 15 % i skatt av beløpet som tas ut. Skogbruksleder i AT Skog bidrar med planlegging av velteplasser. Planavdelingen i AT Skog kan bidra med en god veiplan, som legges ved byggesøknaden til kommunen.

# Nytt siden sist...

## Husk å bestille

Bestill skogbrannplakat i dag og bidra til at det generelle bålforbudet i skog og utmark blir kjent for turfolk. Bålforbudet gjelder fra 15. april til 15. september. Direktoratet for samfunnssikkerhet og beredskap (DSB) sender ønsket antall gratis.

Husk å oppgi navn, adresse og antall plakater. Den er trykket med UV-bestendig farge og laget av miljøvennlig papir, som er behandlet for å tåle vær og vind. Budskapet om bålforbudet kommuniseres på norsk, engelsk, tysk, polsk og russisk.

Send bestilling på denne epostadressen: [trykksak@dsb.no](mailto:trykksak@dsb.no)



## Vellykket skogplantedag



På bildet planter elever på Torridal skole, Kristiansand.

600 elever i 5. klasse deltok på den nasjonale skogplantedagen 20. mai. Planting av skog har økt betraktelig de siste årene. For ti år siden ble det årlig plantet 20,3 millioner planter, mens det i 2020 ble plantet 43,5 millioner. Denne våren har elevene lært om hvor viktig disse trærne er for klimaet. Et bærekraftig skogbruk er helt avgjørende for det grønne skiftet. Som regel vokser treet 60 – 80 år før det er klart til å hogges og kan brukes til alt fra byggematerialer, papp og papir til dyrefôr og klær. Skogplantedagen er kommet i gang gjennom Tenk Tre, som er skognæringens felles løft for å spre kunnskap om skogbruk. Se [tenktre.no](http://tenktre.no) og Tenk Tre på Facebook og Instagram for mer info om gode trehistorier. Elever på Torridal skole, Kristiansand

## Dette bør du vite om Agrol og medlemsfordeler

Gjennom Agrol, som er landbrukets fordelsprogram, kan skogeiere i AT Skog spare tid og penger på over 40 fordelsavtaler. Det gir deg rabatterte priser på blant annet bil, dekk, drivstoff, byggevarer, mobilabonnement, strøm, briller, pizza og hotell.

### Slik får du tilgang til rabattene

Registrer deg gratis på [agrol.no](http://agrol.no). Husk at du må bruke e-postadressen, som er tilknyttet skogeiersamvirket du er medlem



i, ved registrering. Du kan også skaffe deg Agricard – landbrukets kreditt- og fordelskort. Agricard er et sikkert kort, som gir deg fleksibilitet og fordelsrabatter på drivstoff hos Circle K, Best, YX og Eco-1 med flere. Du kan bestille Agricard på [agrol.no](http://agrol.no)

## Nytt om tømmermarkedet



På [atskog.no](http://atskog.no) kan du følge oppdatert informasjon om tømmermarkedet. På vår YouTube kanal finner du det siste opptaket fra AT Studio, der markedssjef Hans Erik Røra i AT Skog og daglig leder Håkon H. Myhra i Viken AT Market presenterer tømmermarkedet etter første halvår og ser på mulighetene utover sommer og høst.



## Filmserie om planting

Lær mer om smart planting på [SKOGSKOLEN.no](http://SKOGSKOLEN.no) - skognæringas fellessatsing på e-læring. Skogkurs har nå publisert en filmserie på YouTube med plantetips. Vil du også ta praktiske kurs? Sjekk kurstilbudet i ditt område på [skogkurs.no](http://skogkurs.no).

## Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på **35 58 82 00**

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

**Tast 1** for Privat tømme-

rinnmelding (tjenesten er bemannet man, ons. og tors)

- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**
- Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**  
**Tast 2** for økonomi  
**Tast 3** for medlemskap  
**Tast 4** for transport
- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**
- Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**