



at skog Nytt



Nils Halvor Hagen (til v) og Kjell Seland.

Slik tar Kjell og Nils Halvor hensyn i skogen

– Jeg er opptatt av at hogsten skal se fin ut, sier skogsmaskinfører Nils Halvor Hagen i Nissedal.

Nils Halvor setter seg i hogstmaskinen klokka 5 om morgenen. Han er klar for en ny dag, der jobben han skal utføre er gjennomtenkt og godt planlagt med hensyn til miljøkrav og biologisk mangfold.

– Mot bekker og vann skal vi sette igjen en kantsone på 10 til 15 meter. Trærne som skal felles i kantsone, tar jeg med motorsag. Det blir finest.

Kjører på bar

Han jobber i team med Kjell Seland, som kjører tømmeret ut av skogen med lassbærer. Kjell kjører på bar, som det heter i skogbruksbransjen. Det betyr at han legger kvister foran hjulene for å beskytte skogbunnen mot kjørespor. I perioder med lite frost eller mye regn, er likevel hjulspor vanskelig å unngå i terrenget.

Spor skal utbedres

AT Skogs rutine er at kjørespor skal utbedres snarest mulig og senest 9 måneder etter avsluttet hogst hvis sporene er dypere enn 30 centimeter og 10 meter lange. Selve kravet er nedfelt i Norsk PEFC Skogstandard. Hogstaktiviteten i AT Skog, uansett om det er skogeier selv som hogger eller profesjonell entreprenør, følger kravene i PEFC, norske lover og forskrifter. Arbeidet sjekkes av årlige eksterne revisorer.

Kulturminner

Selv om hogsten er godt planlagt ut fra kartdata og befaring av området, er det mange hensyn som håndteres mens maskinene ruller rundt i skogen. Kjente

» Å hogge og rydde en skog, er ikke som å rydde i stua.

kulturminner er markert i kartet, men ofte finner også skogsmaskinførerne kulturminner som ikke er registrert. Da melder de

funnene videre for kartregistrering. Nils Halvor kapper da de nærmeste trærne en god meter over bakken slik at kulturminneområdet blir markert og beskyttet.

Nils Halvor må bruke en del skjønn i jobben. Å hogge og rydde en skog, er ikke som å rydde i stua.

– Vi kjører ikke inn i en skog uten en god plan og sunn fornuft. Hogsten utføres med hensyn til planter, dyr og fugler. Kjente turstier ryddes for kvist og holdes åpne, forklarer Nils Halvor og Kjell. De 120 skogsmaskinførerne som hogger for AT Skog, følger jevnlig kurs for å friske opp og sette seg inn i nye miljøregler.

Les hele saken på atskog.no og se film om hogst etter PEFC på vår YouTube kanal.



Yngvar opplever tidenes etterspørsel

– Jeg har ikke opplevd en så dramatisk situasjon i min tid. I juni måtte vi stenge området for kunder. Det var bilkø for å kjøpe terrassebord, sier daglig leder Yngvar Hasås (65).

Det siste året har vært spesielt travelt. Folk vil bygge hytte, terrasse og pusse opp. Hverdagene har vært preget av rekordhøy omsetning og rekordhøy trelastpris.

– Trelastprisen har i utgangspunktet vært for lav i Norge, sammenliknet med prisnivået i Europa. Derfor kommer ikke prisen til å gå ned til nivået før korona. I vår bransje finnes det ikke prislister på råvarer. Det er tilbud og etterspørsel. Jeg tror prisøkningen vil fortsette. Og økningen gjelder ikke bare trelast, men alt man kan bygge med som stål, betong og isopor.

Generasjonsbedrift

– Det er ikke mangel på tømmer i markedet, men det er for lite kapasitet hos sagbrukene til å produsere mer til et marked der etterspørselen plutselig eksploderte, forklarer Yngvar.

Han er opptatt av langsiktighet. Selv

om Hasås blir nedringt av kunder med høye bud på varene, prioriteres de faste kundene. På Kodal i Sandefjord produseres førsteklasses kvalitet i trelast. Firmaets historie begynner med en gårdssag i 1957, som Yngvars far og onkel startet opp. Yngvar vokste opp rett ved sagbruket.

Radius på 200 meter

– Jeg overtok i 1985 da faren min falt ned og fikk brudd i hodet. Da ble det mer og mer jeg som overtok driften. Det var ikke et spørsmål om jeg ville, sier Yngvar, som likevel har trives med oppgaven. Yngvar synes det var veldig trivelig at også datter og sønn valgte å satse videre i familiebedriften som tredje generasjon.

Far sjøl bor, spiser, sover og jobber i en radius på 200 meter. Omsetningen i Hasås har økt fra 50 millioner kroner i 1985 til 333 millioner kroner i fjor. Å drive Hasås framover mot nye markeder

og produkter har tatt alt av ledig tid. Derfor kom også tiden da Yngvar, kona og barna måtte tenke litt ekstra på hvor lenge Hasås skal være en familiebedrift. Det endte med salg. AT Skog kjøpte alle aksjene på forsommeren. Yngvar er fortsatt daglig leder.

AT Skog som ny eier

– AT Skog er en sterk industriell aktør som ønsker å utvikle bedriften videre og trygge arbeidsplassene i tiden fremover. Vi er sikre på at dette vil bidra til at Hasås blir en enda sterkere aktør i et stadig tøffere marked, sier Yngvar om beslutningen. Hasås har et bredt spekter av kunder, fra forhandlere og proffkunder tilknyttet byggevarekjeder til industriell trehusproduksjon.

Det beste fra stammen

– I den store produksjonsavdelingen produseres det utvendig kledning av det beste råstoffet, som også fabrikkmales. Hasås tilbyr standardprodukter og skredersøm etter kundens behov. Bedriften har 60 ansatte. I år skal det produseres sju millioner meter utvendig kledning og 500 000 meter spesialhøvlede produkter til et marked som, ifølge Yngvar, er helt bananas.

Se hasas.no for produkter og interiørtips.



På 24 hjul i svingen

Når Ørjan Gangstø kjører tømmer, fordeles vekten av lasten på 24 hjul.

– Jeg har kjørt tømmerbil med fire sett hjul foran og tre sett på hengeren i ett år. Siden det er svært få veier i vest som er godkjent for 60 tonn, er flere hjul en god løsning. Valget vi har gjort, føles bedre og bedre, sier tømmerbilsjåføren i Vindafjord.

Sammen med far og to søstre driver han firmaet Gangstø Transport og kjører tømmer for AT Skog fra skog til kai. Tømmerbilen er ikke tyngre enn annen tungtransport. Den er bevegelig som en slange og kommer seg fram tross smale veier. Tømmerbilen er tilpasset oppgavene den skal utføre.

Maks vekt og lengde

En av skognæringens største utfordringer er merkostnadene i frakt av tømmer med kortere biler og lavere vekt enn konkurrerende land. Norske tømmerbiler kan maks kjøre med lengde på 24 meter og 60 tonn vekt, der veiene er tilpasset for dette, vel og merke. På Vestlandet er merkostnadene ekstra

belastende. Der kjører tømmerbilene med 12,4 meter og maksvekt 32 tonn.

Mindre veislitasje

– For tømmerbilene er det viktig å kjøre med størst mulig nyttelast. Da får vi minst mulig veislitasje. Tømmerbilene i dag er de mest oppgraderte kjøretøyene på norske veier og de mest veivennlige, oppsummerer rådgiver Dag Skjølaas i Norges skogeierforbund. Han er skognæringens utsendte i en arbeidsgruppe, som sammen med Statens vegvesen og Norges lastebileierforbund (NLF), skal jobbe videre mot en mer effektiv tømmertransport både i øst og vest.

Bærekrafts- og næringspolitisk sjef Simon Thorsdal og teamleder for frivillig vern og næringspolitikk, Jan Ivar Rødland, jobber begge for en best mulig tømmertransport i hele AT Skogs geografisk område. Etter møter de gjennomførte i fjor høst, er 40 kilometer kommunal vei oppskrevet.

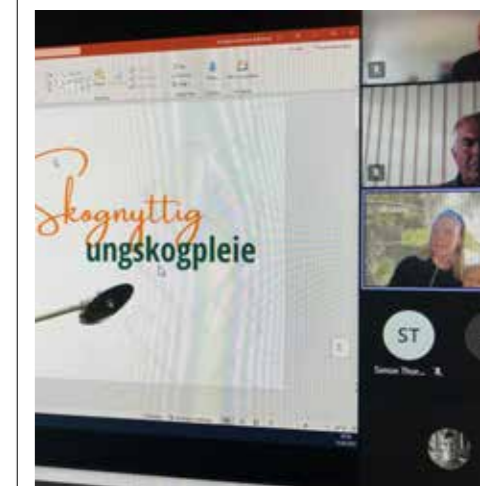
Les hele saken på atskog.no

Nye skogbruksledere

Skogbrukslederne er din lokale kontaktperson for vurdering av skogens muligheter, planlegging og gjennomføring. AT Skogs skogbruksledere dekker hele vår geografisk område. De siste månedene har vi styrket skogteamet. For å finne skogbrukslederen der du har skogeierdom, kan du sjekke ut kartet på atskog.no. De nyansatte skogbrukslederne våre er:

Olav Bremer --Luster, Årdal, Lærdal, Aurland, Sogndal og Vik
Espen Myhre – Evje og Hornnes, Bygland, Valle og Bykle
Kristoffer Vatnar – Voss, Ulvik, Eidfjord og Ullensvang
Anders Aabel – Kristiansand, Vennessla og Lillesand
Marius Sannes – Drangedal og Kragerø

Idébanken



Fra Teamsmøtet med Torbjørn og Signe (14 mnd).

AT Skog har etablert et nytt nettverk for skogeierlagene. 27 skogeierlag deltok på introduksjonsmøtet på Teams før fellesferien. I september gjentar vi møtet og inviterer alle som ikke fikk deltatt i juni.

Den digitale idébanken, der alle skogeierlag som har inngått samarbeid med AT Skog kan hente inspirasjon til aktiviteter lokalt og dele erfaringer, er opprettet i Teams. Idébanken er også stedet der skogeierlagene melder inn planlagte arrangement, slik at dette kan kommuniseres videre til medlemmene på vår nettside, i sms og epost. Etter utført arrangement deler lagene sine erfaringer i en enkel rapportering, som også utløser godtgjørelse fra AT Skog for utført aktivitet.

I AT Skogs geografisk område er det 98 skogeierlag. Lagene er selvstendige foreninger som gjennom en samarbeidsavtale med AT Skog tilbyr medlemmene lokalt et skogfaglig miljø. Har du som medlem ønsker eller ideer til aktivitet, kan dette meldes til skogeierlagene. Du finner kontaktinformasjon til alle skogeierlagene på vår nettside. Kontaktperson i idébanken er kommunikasjonsrådgiver i AT Skog, Torbjørn Loftesnes Bjørkholm. Hun presenterte innholdet i kveldsmøtet med datteren Signe på armen. Ikke helt planlagt fra mors side, men Signe var en grei møtedeltaker.

Nytt siden sist...



Ydalir skole ble Årets trebygg

Tenk Tre omtalte et nyskapende og bærekraftig trebygg hver måned i 2020. Alle kandidatene til Månedens trebygg kan du lese mer om på tenktre.no. Før sommeren inviterte vi til avstemning på

sosiale medier og vinneren ble Ydalir skole i Elverum. En god andreplass fikk landets største trefjøs i Evje. Omtale av Månedens trebygg fortsetter. Følg Tenk Tre og les de gode historiene om trebruk.

Høstprogram i AT Studio



På vår YouTube kanal publiserer vi jevnlig sendinger fra AT Studio. I tillegg til jevnlig

markedsoppdateringer, har vi temainnslag som frivillig vern, plantetips, vei og vedlikehold og hvordan melde inn tømmer til AT Skog. Opptakene ligger til-

gjengelig på YouTube. Dato for kommende sendinger er publisert på nettsiden. I september er tema tømmermarked og status AT Skog (konsern og samvirke). I oktober kjører vi tema om tømmer- og trelastmarkedet, og AT Skogs bærekraftsbidrag. I november tar vi for oss privat hogst, innmelding av tømmer og tømmermarkedet. Vi sees og høres!

Tennenes fortellinger



– Den eldste elgen jeg har vurdert tennene til, var ei ku fra Snåsa på 22 år. Det var noen veldig slitte og stygge tenner.

Sigbjørn Rolandsen (29) analyserer rundt 3000 elgtenner i året hos Faun Naturforvaltning i Fyresdal. Oppdragsgiver er kommuner, fylkeskommuner og jaktvald som ønsker en status om alderssammensetningen i en bestand.

– Akkurat som treet har tanna årringer, eller soner for hvert vekstår, forklarer Sigbjørn. Faun har nå et arkiv med 100 000

elgtenner. Siden firmaets oppstart i 2002 har mengden oppdrag i bestandsrapportering økt jevnt og godt.

– Kundene er fornøyd med oss. Selv om vi ikke aktivt har markedsført oss, kommer det stadig nye bestillinger fra kommuner. Vi skulle gjerne sett at flere kommuner på Vestlandet kartlegger bestanden av hjort. Tettheten av hjort i vest er mye større enn tettheten av elg har vært noen gang på Østlandet. Kartlegging og kunnskap om hjorteviltbestander er viktig for jakt, men også av andre hensyn, som økning i viltpåkørsler og beiteskader, sier daglig leder i Faun, Ole Roer.

Han er en av gründerne bak Faun, som i 2020 hadde en omsetning på 11,5 millioner kroner som følge av utmarksoppdrag knyttet til fisk og vilt i land og vann. AT Skog eier 52 % av selskapet, som har 12 ansatte. Se mer om Faun på fnat.no.

2,6 millioner er plantet

AT Skog hadde, som alle aktører i skogbruket, utfordringer med mangel på arbeidskraft til vårplantingen. Oppfordringen til skogeierne om å plante mer selv, endte med at 1,4 millioner granplanter er satt ut privat i vår. AT Skog har plantet ut 1 250 000 planter med egen arbeidskraft. 80 000 granplanter ble gitt bort i Telemark på tampen av vårsesongen da det ikke var folk til å plante ut. – Det var bedre at noen kunne få glede av plantene enn av de måtte kastes, sier skogsjef i AT Skog, Knut Nesland, som regner med at 3,8 millioner planter vil komme i jorda i år når høstplantingen i vår geografi er gjennomført. – Det har aldri skjedd at vi ikke har fått plantet alle de bestilte plantene, så det siste året har vært spesielt med konsekvenser av koronarestriksjoner, sier Nesland, som er lettet over at nesten 2,7 millioner planter faktisk er plantet før sommeren i en krevende tid.

Husk medlemskontingenten

Medlemsfakturaen for 2021 forfalt til betaling i juli. Fakturaen finner du i Min side. Har du ikke mottatt faktura eller har spørsmål om kontingenten eller Hvisat – forsikringen? Send henvendelsen din til atpost@atskog.no eller ring 35 58 82 00.

Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på **35 58 82 00**

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

Tast 1 for Privat tømme-

rinnmelding (tjenesten er bemannet man, ons. og tors)

- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

- Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**

Tast 2 for økonomi

Tast 3 for medlemskap

Tast 4 for transport

- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

- Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**