



God jul!

at skog Nytt



Paul Særvold

Pauls far plantet – nå skal det hogges

**– Uten planteinnsatsen i forrige generasjon, ville eien-
dommen vært mindre attraktiv å drive, sier skogeier Paul
Særvold i Bergen.**

Han bor på Gimmeland gård sør i Bergen, der kulturskogen av gran og sitkagran, dekker 1600 mål. Nå er han og kona Lisbeth klar for den første store hogsten.

– Vi har en del skog i vestlandsk sammenheng, sier Paul, som skal hogge skog som faren hans plantet for snart 70 år siden. Selv har han plantet et areal i nyere tid, for 30 år siden.

– Det er mye ensartet alder på sko-

gen, men jeg er opptatt av å spre hogsten over tid. Planen min er å tilpasse hogst og planting for en jevnere hogstaktivitet senere. Det gir det beste grunnlaget for de som kommer etter meg. Samtidig kan jeg samarbeide med andre skogeiere i dalen om hogst og oppnå stordriftsfordeler, sier Paul.

Sitka på rett sted

– Det var spredt løvskog før det ble plan-

tet sitkagran. Planter sitka på riktig sted i avgrensede områder i lukket bestand, er den et godt treslag med god produksjonsevne, høy karbonbinding og god tømmerkvalitet, mener Paul.

– Sitka får ufortjent mye tyn. Skog er et produksjonsmiddel, som alt annet vi trenger i hverdagen. Hva vil folk betale for trelast? Vi må også ta ansvar for å produsere skog i eget land fremfor å kjøpe tre fra andre land, som legger beslag på deres ressurser.

Samarbeid gir lønnsomhet

Han er en engasjert skogeier, som også snakker varmt om viktigheten av samarbeid. Samvirketanken er sterk.

– Statsforvalteren har et prosjekt som heter Motiv skog, der vi ønsker å styrke samarbeid og kunnskap blant skogeierne i området. Skogarealet som omfattes

” Du kan produsere skog på et lite areal og få lønnsomhet i det

er på 15 200 mål og 11 000 mål er gran. Årlig produksjon i arealet er cirka 12 000 m³ tømmer. Når vi samler oss, øker interessen for å drive skogen. Å gjøre ting alene som skogeier, blir ofte dyrt. Samarbeidet vårt omfatter vei, skogskjøtsel, salg av tømmeret og hogst. Da får vi også mer for kubikken, sier Paul, som dermed oppnår stordriftsfordeler.

– Samarbeid må skje nært og lokalt, slik som vi gjør i Bontveitdalen. Det må være enkelt og operativt. Du kan produsere skog på et lite areal og få lønnsomhet i det.

Positivt overrasket

Skogbruksleder Kjell Anton Svennevik i AT Skog har ansvaret for skogeierne i Samnanger, Bergen sør, Askøy, Bjørnafjorden, Øygarden, Austevoll, Tysnes og Kvam. Han bekrefter at samarbeid øker lønnsomheten.

– Mange skogeiere blir positivt overrasket over verdien de har. Det handler om å se muligheter og løsninger for hvordan skogen kan gi størst verdi. Se hele saken på atskog.no.



Foran fra v. Supply Chain Manager, Kjersti Denver, i Viken AT Market, markeds- og logistikk-sjef Hans Erik Røra i AT Skog og Chartering Manager i Arriva Shipping, Bjørn Ødegård. Bak fra v. Christina Bjørneli fra Norbroker Shipping & Trading, teamleder i AT Skog for marked og logistikk i vest, John Elter, skipsmegler Bjarne Hystad fra Norbroker Shipping & Trading, transportleder i AT Skog, Inga Apeland og markedskoordinatør i AT Skog, Per Eivind Rekke.

Millionavtale om tømmerfrakt til sjøs

Med stor etterspørsel etter transportkapasitet til sjøs, var det en stor lettelse for AT Skog og eksportselskapet Viken AT Market (VAM) å underskrive kontrakten som sikrer tømmerfrakt fram til 2025.

Avtalen med Arriva Shipping, som har hovedkontor i Ølensvåg, er verdt 160 millioner kroner.

– Det kjennes veldig trygt og komfortabelt å få landet denne avtalen. Vi har god erfaring med Arriva, sier Supply Chain Manager i VAM, Kjersti Denver. Hun er leder for all logistikk knyttet til terminaler og båtanløp. Kontrakten innebærer frakt av tømmer til kunder i Europa, men også skipninger til kunder innenlands for AT Skog.

Stor verdi

– Uten en fraktavtale er tømmeret fra Vestlandet lite verdt. Nesten alt som hogges i denne landsdelen går til eksport. I snitt går det en tømmerbåt i uka til Europa med vestlandstømmer, sier AT Skogs teamleder for marked og logistikk i vest, John Elter.

– Denne avtalen har også et miljøper-

spektiv. Vi samarbeider med en aktør med nyere flåte og vi forventer at dette gir et redusert CO₂ utslipp med 10 prosent sammenliknet med den tidligere shippingavtalen vi hadde, legger Elter til. Arriva Shipping har en flåte med 9 selveide skip og 4 innleide, der 7 er egnet for tømmerfrakt. Et hybridskip er under bygging, Nor Viking, som blir levert i 2022.

200 båtanløp årlig

– Arriva har lenge vært en pålitelig samarbeidspartner for oss. De skiper allerede tømmer fra kaiene våre i sør. Jeg er glad for at de nå kommer inn på vestlandsmarkedet, sier Kjersti Denver. Viken AT Market frakter fra 2500 til 6000 kubikk tømmer per båt og organiserer 200 anløp årlig. Det skipes tømmer fra 30 havner. 26 av kaiene er på Vestlandet. Se hele saken på atskog.no



Bestill planter nå

Skal du ha planter til våren, er det lurt å sende bestilling tidlig. Hogstaktiviteten har økt og dermed øker også etterspørselen etter planter.

AT Skog har leveringsavtale med Norgesplanter, som er hovedleverandøren til AT Skog. – Det er ingen frist for å bestille planter. Plantene blir tildelt etter hvert som bestillingene kommer inn og tilpasset beholdningen. Siden produksjonen av planter er en toårig prosess, tar det litt tid å justere produksjonen, sier skogkulturansvarlig Pål Hekkli i AT Skogs skogkulturteam. For våren er det dessverre ingen tilgjengelige M60-planter.

– I denne situasjonen oppfordrer vi skogeiere til å bestille M95-planter fremfor å vente et år med å plante, sier Hekkli. Bestillingen legges inn via Min side. Når beholdningen av planter er brukt opp, fjernes muligheten for å bestille planter.

Hva betaler AT Skog for tømmeret ditt?

Som medlem av AT Skog kan du logge deg inn i Min side og se tømmerprisene når du vil.

Du logger deg inn i Min side med Bank-ID. Deretter kan du raskt og når som helst sjekke tømmerpris på alle tilgjengelige sortimenter i området du eier skog.

Hvordan du får tilgang til Min side, finner du på atskog.no.



Markedsjef Kim-Erik Holm (til v) og rådgiver Ole Stabekk i Skogbrand gir gode råd om forsikring.

Søk dekning mot Elsa og Frank

Etter stormer og snøskader sist vinter, satte forsikringselskapet Skogbrand ny rekord i skadeoppgjør. Er du dekket når en ny voldsom Didrik, Elsa eller Frank herjer over skogen din?

Utbetalingen til skogeiere som fikk skogen rasert av snøskader vinteren 2021, ender på nærmere 30 millioner kroner. For sju år siden var utbetalingen for samme type skader 6 millioner. Mer ekstremt vær fører til mer ekstreme skader.

Nye skadeområder

– Det har vært en betydelig økning i snøskader. Vi har de siste årene like store utbetalinger på snøskader som på stormskader. Hvilke områder som får trær ødelagt av hardt vær, har også endret seg. Snøskader var et typisk kystfenomen for bare få år siden. Nå må skogeiere som har skog fra 300 til 500 meter over havet også være mer oppmerksomme, sier direktør for skogavdelingen i Skogbrand, Kjetil Løge.

Store snøbrekkskader

Skogbrand Forsikringsselskap Gjensidig ble etablert i 1912 av skogeierne selv. Skogforsikringen følger skogeierdommen og alle forsikringskunder er medeiere i selskapet.

Skogbrand følger nøye med på forventet stormaktivitet og samarbeider tett med NIBIO (Norsk Institutt for bioøkonomi) om kartlegging og analyser.

– Værforholdene vi erfarer kan skje,

med lite frost i bakken og mye nedbør, er en stor skaderisiko. Under slike forhold gir trærne lettere etter for stormer. Med mildere klima får vi også flere dager med våt snø. Snøen blir tung, det fryser på igjen og da skal det ikke så mye vind til før trærne knekker. Vi takserte snøbrekkskader for 30 millioner i vinter, oppsummerer Løge.

Ønsker mer bevissthet

Skogbrand tok snøskader inn i forsikringen i 2008 for å styrke tryggheten for skogeierne. Bakgrunnen var ikke stort skadeomfang. Ganske raskt viste det seg at snøbrekkskader skjedde i like stort omfang som stormskader. Klimaendringene gjorde raskere utslag i skadeutbetalingene enn forventet.

– Konsekvensene av klimaendringene har nok ikke kommet helt fram i bevisstheten hos skogeiere. Tross økningen i skogskader fra 2014, opplever vi at antallet forsikrede skogeierdommer gjennom oss er stabil på rundt 42000. Mulig det kan skyldes at skogskadene har forflyttet seg geografisk. Det er lettere å forstå behovet når du ser naboen oppleve skade. I 2014 oppsto skadene langs kysten i Agder, mens sist vinter var det størst skade i Vestfold, Buskerud, Akershus og Innlandet.



Direktør skog, Kjetil Løge.

Høyest risiko, lavest dekning

– Rogaland og Vestland har betydelig høyere risiko for stormskader enn ellers i landet, men den laveste forsikringsdekningen, sier Løge.

– Utfordringen i vest er at skogeierne ikke er bevisste på verdiene de har i skogen. Det står enorme mengder kubikk der og dermed vil mange kroner gå tapt uten forsikring. Vi anbefaler skogeierne å ta kontakt med oss for å få en risikovurdering. Vi gir råd ut fra hvor skogen er, historiske data på hvor skade oppstår og vurdering av skaderisiko framover med mer storm, snøskader eller brann.

Hva koster det?

Full skogforsikring i Skogbrand koster i snitt 1 krone pr. dekar pr. år.

– Når vi beregner prisen er det flere faktorer som spiller inn, som markas evne til å produsere trevirke, hvor i landet den ligger og hvilken type dekning du velger. For alle avtaler er det en minstepris på 350 per år, avslutter Kjetil Løge.

Dette kan skogeierne gjøre for å forebygge skogskader

- **Ungskogpleie:** Sørg for å stelle skogen din slik at trærne du vil satse videre på får god plass, vokser bedre og får god stabilitet mot vind
- **Ikke tynne for seint:** Å utføre tynning i skogen er en god ting, men ikke for kraftig og for seint. Tenk over hvor vindutsatt skogen er før tynning og gjør dette i rett tid
- **Sjekk skogverdiene:** Oppsøk rådgivning slik at du er bevisst på verdiene du har

Nytt siden sist...

Årets julegave til Barnekreftforeningen



Annenhver dag får et barn i Norge kreft. Da ansatte i AT Skog stemte over kandidater som skal motta vår omvendte julegave, fikk Barnekreftforeningen flest stemmer.

– Nye behandlingsformer og mer intensiv kreftbehandling har ført til at 85 prosent overlever barnekreft, men det er fortsatt den vanligste dødsårsaken blant barn i alderen 1-14 år i Norge, sier næringslivsansvarlig Camilla Hobøl Korsæth i Barnekreftforeningen.

– 70 prosent av de som overlever lider av minst en seneffekt og mange må leve med dette gjennom et langt liv. Vårt mål er at ingen barn skal dø av kreft. De som overlever skal få best mulig livskvalitet etter endt behandling. For å nå dette målet trengs det mer forskning, slik at vi kan finne de beste behandlingsmetodene for barna og ungdommene som rammes. Takk for at dere gir årets julegave til Barnekreftforeningens arbeid! Det setter vi stor pris på.

Fullt av planer i 2022

AT Skogs planavdeling har vunnet flere tilbud i høst. Planavdelingen har fått oppdraget med skogregistrering og verdiberegning av den nye traséen til Gassveien (FV 353 Rugtvedt – Surtebogen i Bamble kommune). I tillegg starter skogplanprosjekter i kommunene Alver, Tysvær og gamle Songdalen.

– I løpet av høsten vil alle skogeiere i disse kommunene få tilbud om ny oppdatert skogbruksplan. Tilbudet er underveis til skogeierne. Den blir produsert i ALLMA slik at skogeier kan utnytte mulighetene i den digitale skogbruksplanen fullt ut. Det gis statstilskudd til utarbeidelse av de nye planene. Med disse prosjektene har planavdelingen fylt opp ordreboken i 2022, sier plansjef i AT Skog, Kjetil Vinje.



På vår YouTube kanal finner du den siste sendingen fra AT Studio, som omhandler markedet, sagbruk og selvhogst. Du møter daglig leder i vårt datterselskap Telemarksbruket, Ole Grimsgaard, som forteller om hverda-

gen på sagbruket og utsiktene for vinteren. Markeds- og logistikksjef Hans Erik Røra oppdaterer tømmermarkedet. Skogeiere som skal ut og hogge selv, får en oppfriskning i tømmerinnmelding av vår serviceinnstilte Magnus Austad. Hva er viktig å huske på før motorsaga dras i gang?

Investerer 18 millioner



Da etterspørselen etter trelast økte til historiske høyder i mars i fjor, har tørkekapasiteten vært en av begrensningene. Fra å skjære et volum på 75 000 kubikk tømmer årlig, kan Telemarksbruket videreføre opp til 130 000 kubikk kortreist tømmer fra Telemark med denne investeringen. – Dette er den største enkeltinvesteringen siden vi monterte ny saglinje i 2004, sier daglig leder Ole Grimsgaard. Sagbruket responderer dermed på den økte etterspørselen etter trelast, som må innom tørking før kundene kan benytte seg av kvalitetsproduktene fra furuskogen. – Satsingen fører også til vekst i lokal verdiskaping og behov for økt bemanning. I 2021 har vi allerede investert 4,5 millioner kroner for å sikre høy kvalitet på våre produkter. AT Skog har bidratt til vesentlige løft for Telemarksbruket gjennom aktivt og målrettet eierskap, sier Grimsgaard. Nye tørker vil være i drift høsten 2022 parallelt med økende produksjon på saglinjen.

Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på **35 58 82 00**

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

Tast 1 for Privat tømmerinnmelding (tjenesten er bemannet man, ons. og tors)

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**

Tast 2 for økonomi

Tast 3 for medlemskap

Tast 4 for transport

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**