



# at skog **Nytt**



## – Mange er fascinert av valget mitt

**– Jeg har vært veldig i tvil om hva jeg ville studere. Nå stortrives jeg, sier Borghild Sommer Oterholt (19).**

Med oppvekst i byen og ingen slektskap til skogeiendom hadde hun ikke hørt om skogbruk før en eldre bror valgte Nome videregående skole, der han tok skogbrukslinje.

– Nå er jeg helt betatt av grønn utdanning. Skogbruk er framtidsrettet og det er en fin ting å utdanne seg til uten å vite noe fra før, konkluderer den unge studenten fra Skien.

### Ser resultater

– Jeg var litt lei av teori etter ungdomsskolen. På Nome videregående fikk vi gjøre

mye manuelt arbeid i skogen. Jeg synes skogbruk virket interessant og ville lære mer. Nå stortrives jeg på NMBU på Ås. Jeg har en stefar med skogeiendom, så jeg har jobbet litt der med ryddesag. Til sommeren skal vi plante ny skog etter en hogst. Jeg setter pris på å jobbe ute, bruke kroppen og se resultater av praktisk arbeid, sier Borghild.

### Målet er master

Hun vil ta master i skogfag, som er fem år med studier på Norges miljø- og biovitenskapelige universitet (NMBU).

– Det som er gøy med skogbruk, er hele prosessen og alle aspektene. Jeg ser fram til å lære mer om alt tre brukes til og utviklingen videre. Skogen skal hogges og være økonomisk lønnsom, men vi må også ta mer hensyn til det biologiske mangfoldet. Hogsten utføres etter krav i PEFC og det synes jeg er spennende å lære mer om, sier studenten.

### – Ting skal jo lages av noe...

– Oj, så spennende. Det er reaksjonen jeg får når jeg sier hva jeg studerer. Mange synes det er et fascinerende valg siden de ikke har hørt om skogbruksutdanning. Skal du studere trær, spør

” – Det er mange arter som trives og mye liv som kommer ut av et hogstfelt.

noen. De forventer mer natur, har hørt om flatehogst og tenker svart/hvitt.

– Når jeg forklarer om alle aspektene med

skogbruk, hvor komplekst det er, hvor bredt fagfelt og at det handler om hele prosessen fra plante til hus, blir mange positivt overrasket.

– Det er mye å forklare, men jeg pleier å begynne med alle tingene vi trenger i hverdagen, som kommer fra skogen, som papir og planker. Det må jo bli laget av noe. Jeg forklarer også at skogen må forvaltes og fornyes og at dette er positivt for CO<sub>2</sub> og dyrelivet.

– Det er mange arter som trives og mye liv som kommer ut av et hogstfelt. Det er sjelden jeg møter negative reaksjoner. Folk forstår dette. Jeg tror vi må stole på at folk bruker skjønn.

### Fint eller stygt?

Borghild stopper opp ved en furustamme.

– Et av temaene vi har hatt i år er skogregistrering. Der tar vi målinger og registreringer fra skogen og enkelttrær. Da kan vi bruke dette til å regne volum, blant annet. Jeg likte ikke matte. Jeg synes det var kjedelig, men nå oppleves det nyttig. Jeg vet hva jeg skal finne svar på. Jeg ser skogen på en annen måte nå enn før. Jeg legger merke til nye ting ut fra det vi har lært. Det er artig.





## Unngå trøbbel – søk gratis råd

**– 80 prosent av henvendelsene fra skogeierne løses i løpet av en kjapp telefon, sier advokat Espen Bjørnbæk. Det er mye som kan forebygges på 30 gratis minutter.**

Han har levert medlemsfordelen med gratis jurådgivning til AT Skogs medlemmer i fem år. Erfaringen hans er at mye løses på 15 til 40 minutter.

– De siste 20 prosentene må det jobbes videre med. Skogeierne som ringer er stort sett godt forberedt og utnytter halvtimen godt. Pågangen jeg opplever viser et behov for juridisk hjelp. Medlemsfordelen er et godt tilbud. Jeg får flest henvendelser om arvesaker, generasjonsskifter, grensetvister, veitvister og ekspropriasjon. Det er ikke så mange som spør om samlivsbrudd, men jeg kan også samlivsjus. Jeg har fordypning i skatterett, men jeg svarer likevel ikke på skattespørsmål fordi dette er noe man må jobbe med hele tiden for å være god og oppdatert. Jeg anbefaler ofte at skogeierne kontakter regnskapsfører med sine skattespørsmål.

### Bra trekk

– Jeg kan ha to til tre henvendelser daglig fra skogeiere som oppgir at de er medlem av AT Skog. Det er hyggelig med trekk. Eiendomsjus ligger mitt hjerte nærmest. Jeg liker problematikken i eiendomstvister. Du kan ikke bare forstå jusen bak. Du må vite hvordan ting fungerer i praksis. Det aller viktigste er å forstå menneskene det gjelder og følelsene som er involvert. Min jobb er å oppnå et best mulig økonomisk resultat for klienten. Det krever noe fra begge parter. Det er risikofyllt å gå til retten. Rettssaker koster masse penger og energi. Det medfører også en større belastning i relasjonen mellom de involverte. Resultatet i retten er ofte svart/hvitt selv om virkeligheten er mer nyansert, presiserer Espen.

### En kaospilot

Han ser på seg selv som en kaospilot. Når diskusjoner blir hissige og folk ikke har lyst til å snakke sammen mer, er advokaten den neste de ringer.

– Folk tar kontakt med advokat for seint. Da blir det dyrt, også. Ta kontakt i god tid før generasjonsskifte og samboerskap, anbefaler han.

– Hva bør skogeier gjøre for å få mest mulig ut av halvtimen med gratis råd?

– Send epost med en kort oppsummering om sakens tema og oppgi mobilnummer. Da kan jeg ta kontakt på telefon når jeg har forberedt meg. Over telefon kan vi avklare nyanser og forutsetninger.

Se hele saken på [atskog.no](https://atskog.no)



## Prisøkning på massevirke og biovirke

### Etterspørselen etter massevirke øker.

AT Skog har derfor økt massevirkeprisen på gran med 15 kr /m³. Prisen på massevirke av furu, sitka og edelgran er økt med 10 kr/m³.

Kald vinter og høy strømpris har også gitt økt etterspørsel etter brenselstflis.

AT Skog trenger mer påfyll på våre lagre med biovirke og prisen på biovirke sort 932 (gran/furu/lauv blanding) har økt med 45 kr/m³.

Dette sortimentet er tilgjengelig for levering i Agder og Telemark.

Prisene gjelder på nye drifter igangsatt fra 6. januar 2022.



## – Skal jeg være mer hjemme nå?

**– Det er en lettelse og litt vemodig, sier skogsmaskinfører Jon Rui, men det har ikke gått helt opp for ham at han skal være mer hjemme.**

Jon har fylt 70 år. Han har tenkt på det noen år – at han jobber veldig mye og har lyst til å trappe ned. Nå har det skjedd. Han har solgt lassbæreren. Hans grønne John Deere lassbærer med nypris på 3,2 millioner kroner har vært arbeidsplassen de siste årene. Også på lørdager.

### Tur retur Nordkapp

– Jeg har byttet ut lassbæreren seks ganger. Maskinen kjører over stakk og stein og får en del juling, så jeg kjøper ny maskin etter rundt fem år, eller cirka 8000 timer. Det tilsvarer tur retur Nordkapp, forklarer Jon.

Han har jobbet i skogen i 46 år. I 1971 var han ferdig med skogskolen på Evenstad og begynte med motorsag, vinsj og traktor på oppdrag for AT Skog.

### Overtok gård

– Noen år laget jeg også driftsplaner og ville utdanne meg til utmarksplanlegger, men jeg måtte overta gården i Høydalsmo på den tida. Da ble det naturlig å satse på skogsarbeid i tillegg til gårdsdrift. Jeg er flink til å innrette meg. Jeg har ingen drømmer, som jeg ikke har

fått realisert, sier Jon, som bor på Rue gård i Tokke med samboer.

– Det er noen hjemme som vil se meg mer, konkluderer Jon.

Med lassbæreren kjører Jon rundt 17 000 kubikk tømmer ut fra skogen hvert år. Sammen med skogsmaskinfører Knut Dag Nordskog tar de hogstoppdrag for AT Skog i Seljord, Kviteseid, Tokke og Vinje.

### – Nok å finne på

Skogbruksleder Jan Andersen i AT Skog er veldig fornøyd med samarbeidet.

– Jon og Knut Dag er veldig dyktige. De har satt en standard på utførelsen av hogsten, som andre entreprenører har strekt seg etter, sier Jan.

Jon tror ikke det blir vanskelig å få dagene til å gå hjemme i den nye tilværelsen.

– Det er nok å finne på. Jeg snekrer, har to hytter og gård som skal holdes vedlike. Og jeg skal jo fortsette å kjøre lassbærer et par dager i uka, sier Jon, som hadde flere interesserte da det ble kjent at han skulle selge skogsmaskinen. Det ble tidligere tømmerbilsjåfør Eivind

Råmunddal i Kviteseid som kjøpte lassbæreren og som skal jobbe sammen med Knut Dag videre.

– Dagen starter med kaffe. Og tobakk. Så surrer jeg for meg sjøl i en time før jeg drar på jobb. Jeg blir fortsatt imponert over stort og flott tømmer. Jeg liker skog som er feit og fin.

– Hvordan er en dårlig dag på jobb?

– Det er når utstyret begynner å bli gammelt. En gang jeg fikk maskinbrudd, fikk jeg reparert den. Etter bare en tur med nytt lass, fikk jeg brudd igjen. Da banner jeg, men jeg er egentlig ganske tålmodig.



## Vedtømmer? Ikke før til våren

**Det fyres iherdig i hus og hytter denne vintersesongen. Det merkes på vedsalget og ønske om å kjøpe vedtømmer.**

– Stor etterspørsel er hyggelig for oss, men det skaper en utfordring med å klare og levere til alle som ønsker dette, forklarer skogsjef Knut Nesland. AT Skog har en del faste kunder med årlige leveringsavtaler på vedtømmer. I tillegg er det nå mange henvendelser fra privatkunder.

– Det er et begrenset volum med vedtømmer som blir tatt ut i forbindelse med hogst. I mange tilfeller ønsker også skogeierne å beholde tømmeret til ved selv. I år er etterspørselen mye større enn volumet som er til salgs. Vi vil dessverre ikke klare å levere til alle som ønsker det, sier Nesland. Slik situasjonen er i vinter, vil det ikke være mulig å skaffe vedtømmer før til våren.



# Nytt siden sist...

Markedsnytt med markedssjef Hans Erik Røra (til v) og daglig leder i Viken AT Market, Håkon H. Myhra



## Dette skjer i AT Studio

### 15. februar:

Markedsnytt og skogbruksplaner – viktigheten av god planlegging

### 15. mars:

Markedsnytt med info om kundene våre – hvem kjøper tømmeret og hva brukes det til?

### 21. mars:

Presentasjon av årsberetningen med styreleder Olav A. Veum og adm.dir. Anders R. Øynes

### 19. april:

Markedsnytt, planting og ungskogpleie

**10. mai:** Markedsnytt. Hva betyr det å være medlem i AT Skog? Fordeler, utbytte, nye produkter og digitale løsninger

## Bestill planter nå



Skal du ha planter til våren, er det lurt å sende bestilling nå. Hogstaktiviteten har økt og dermed øker også etterspørselen etter planter. AT Skog har leveringsavtale

med Norgesplanter, som er hovedleverandøren til AT Skog.

– Det er ingen frist for å bestille planter. Plantene blir tildelt etter hvert som bestillingene kommer inn og tilpasset beholdningen. Siden produksjonen av planter er en toårig prosess, tar det litt tid å justere produksjonen, sier skogkulturanstalter Pål Hekkli i AT Skogs skogkulturteam.

For våren er det dessverre ingen tilgjengelige M60-planter.

– I denne situasjonen oppfordrer vi skogeiere til å bestille M95-planter fremfor å vente et år med å plante, sier Hekkli. Bestillingen legges inn via Min side. Når beholdningen av planter er brukt opp, er fjernes muligheten for å bestille planter.

## Rabatt på planteutstyr

Mange spør om hvor de kan få kjøpt planteutstyr. Norlog har et godt utvalg og tilbyr medlemmer i AT Skog 10 prosent på planteutstyr. Bruk rabattkoden ATSKOG22 og du får rabatt på følgende artikler:

- Pottiputki planterør (valgfri størrelse)
- Silvitec bæresystem for barrot- og pluggplanter
- Pottiputki sele med plantekurver
- Plantespett med utbyttbar 30 mm hullpipe
- Plantespett fast hullpipe 40 mm

## Når skjer valgkretsmøte og årsmøte?

AT Skog vil gjennomføre valg av utsending til AT Skogs årsmøte i uke 11 (14 – 18. mars). Alle medlemmer i 69 valgkretser blir invitert til å delta i valget, som gjennomføres digitalt. Medlemmer i tilhørende valgkrets er på listen og er valgberettiget som utsending til AT Skogs årsmøte 5. mai.

Årsmøtet vil bli arrangert via Teams. Alle utsendinger vil i god tid før årsmøte bli kontaktet for veiledning og informasjon om gjennomføringen.

## God respons i medlemsundersøkelsen

AT Skog har fornøyd medlemmer. Det er den hyggelige konklusjonen etter medlemsundersøkelsen som ble gjennomført i høst.

Skogeierne verdsetter AT Skog og legger sterk vekt på at vi kan ordne alt det praktiske for dem. Medlemmene har tro på samvirkeideen, langsiktig samhold og mener AT Skog er viktig for å holde verdikjeden i gang i både med- og motgang. Resultatet av undersøkelsen ble presentert for AT Skogs styre og funn er integrert i strategiarbeidet. Medlemmene er mest opptatt av skogfaglige råd og relevante tjenester. Deretter kommer tømmerpriser og etterbetaling frem som betydningsfulle faktorer. Medlemmene er interessert i skogen sin. De ønsker å overdra en sunn og produktiv skog til neste generasjon. Tilbakemeldingen er at AT Skog når godt ut med informasjon. Medlemmene bruker digitale løsninger, men det er gledelig å se at svært mange også benytter innstikket AT Skog Nytt. Medlemmene har aktivitet i skogen sin, spesielt hogst, deretter planting og ungskogpleie. Det er imidlertid flere som forteller at de aldri har gjennomført skogkultur, spesielt ungskogpleie. Mange sier at alternative måter å drive skogen på kan være aktuelt for dem fremover. Hogst, skogkultur, veibygging og mer kunnskap er midlertid det de fleste oppgir som mest aktuelt. På det klassiske omdømmespørsmålet «vil du anbefale AT Skog ...» er antall ja-svar høyt. Nær 80 prosent forteller at de vil det.

## Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på  
**35 58 82 00**

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

**Tast 1** for Privat tømmer-

rinnmelding (tjenesten er bemannet man, ons. og tors)

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**

**Tast 2** for økonomi

**Tast 3** for medlemskap

**Tast 4** for transport

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**