



# at skog Nytt

Negoita Constantin med kollega Dan på oppdrag i Farsund i april.



## Bestill stell av ungskog fra AT Skog, så blir jobben gjort

**Skogeierne planter ny skog etter hogst, men alle er dessverre ikke like flinke til å få utført pleie av områdene som er plantet.**

Da overtar busk og kratt fort og plantene du investerte i, blir ikke den kvaliteten du ønsket den dagen trærne skal hogges. Bestill ungskogpleie innen 1. juni og få 10 prosent rabatt fra AT Skog på veiledende priser. Eventuell befaring og endelig avtale kan utføres etter bestillingsfristen. Det er bestillingstidspunktet som er avgjørende for rabatten.

### Nesten gratis

– Ungskogpleie er ei svært lønnsom investering, som er sterkt subsidiert med minst 40 prosent i statlige midler i år. Enkelte kommunar har i tillegg egne tilskot og til saman er ein opp i 75 prosent tilskot. Så kjæm 10 prosent rabatt oppå det og så kan du bruke skogfond med skattefordel på det vesle som er att. I praksis er det med andre ord omtrent gratis, oppsummerer Nesland.

– Ettersom det i delar av geografien framleis ligg mykje sno i skogen, som har gjort det utfordrande å befare for å sjå ungskogpleiebehovet i praksis, utset vi fristen for å få 10 % rabatt til 1. juni, sier skogsjef Knut Nesland i AT Skog.

### Erfarne skogryddere

Sør i Agder startet plantesesongen og oppdragene med å stelle ungskog allerede i mars. AT Skog møtte arbeidslaget i Farsund med teamleder Negoita Constantin i spissen. Han har jobbet med planting og pleie av skog i AT Skogs geografi i 22 år. Sesongen starter i mars og varer til november. Med seg fra Romania har han fem kollegaer. Gjengen jobber grundig og effektivt før de flytter til en ny skog som trenger å ryddes slik at de beste trærne i vekst får nok lys og næring i årene framover.

” I enkelte kommuner kan ungskogpleie utføres nesten gratis i år av proffe skogsarbeidere

### Kontakt oss

Med gode offentlige tilskudd, rabatt fra AT Skog og bruk av skogfond med skattefordel blir dette viktige tiltaket for framtidsskogen og klimaet kort sagt særdeles gunstig. AT Skog har god tilgang på kvalifisert arbeidskraft i hele geografien. Skogen må pleies i tidlige vekstår for å oppnå en god produksjon, stabilitet og kvalitet, akkurat som med planter og vekster i egen hage. Ungskogpleie kan stort sett gjennomføres uavhengig av årstid. Ta kontakt med din lokale skogbruksleder for å bestille befaring eller fyll ut skjema på [atskog.no](http://atskog.no).

# Utfordrende år, men et godt økonomisk resultat

Det ligger an til etterbetaling på samhandel til medlemmene for 2022 på 21 kroner/m<sup>3</sup> for levert tømmer, basert på AT Skog SA sitt resultat etter skatt på 30,5 millioner kroner. Av dette utgjør 4,5 millioner kroner avkastning på andelskapitalen.



Konsernsjef Anders R. Øynes (t.v.) og styreleder Olav A. Veum i AT Skog.

Styrets forslag til disponering av resultatet for 2022, blir behandlet i AT Skogs årsmøte 10. mai.

AT Skog kan se tilbake på et år med store svingninger. Arbeidet med å samkjøre konsernet har gått for fullt gjennom hele fjoråret og det er gjennomført et omfattende investeringsprogram. Den økonomiske utviklingen var god det første halvåret, men svært utfordrende i det siste halvåret. Til tross for store utfordringer i trelastmarkedet spesielt, har de økonomiske resultatene samlet sett vært gode over året.

## Solid volum

Aktiviteten i skogen resulterte i solid

tømmervolum i AT Skog med 1 562 187 m<sup>3</sup>. Det er på samme nivå som rekordåret 2021. Det ble i fjor etterbetalt 14 millioner kroner til medlemmer som har levert tømmer til AT Skog, samt 4,0 millioner kroner i avkastning på andelskapitalen.

– AT Skog må videreutvikle sine allianser med andre og etablere et godt samarbeid i verdikjeden på tvers av bransjer og grenser. Dette vil øke den samlede verdiskapingen i skognæringen, til det beste for medlemmene i AT Skog, verdikjededeltakere og for samfunnet, fremhever styreleder Olav A. Veum. Se hele artikkelen på [atskog.no](https://atskog.no)

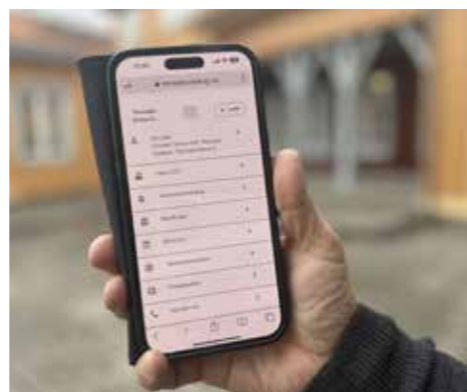
## Året i tekst og bilder



Forsiden på årsrapporten viser skogeier Terje Lia i Vegårshei og sønnen Tellev under eksternevisjonen av skogsdriften hans i juni 2022.

Årsrapporten er AT Skogs viktigste rapportering til styret og medlemmene. Den gir en lettlest og god oversikt over økonomi, drift, eierskap og aktiviteter i AT Skog SA. Du finner også en bildekalvade med entreprenører, transportører og medlemmer vi møtte i fjor. Du kan lese årsrapporten for 2022 på [atskog.no](https://atskog.no) og i Min side. Du kan også se AT Studio på YouTube, der styreleder og konsernsjef oppsummerer rapporten.

## Valgresultatet i Min side



På årsmøtet i AT Skog 10. mai møter utsendinger fra 69 valgkretser. Valg av utsendinger og deres vara ble gjennomført digitalt i Min side i uke 13 og 14. AT Skog har hatt omvalg ved stemmelikhet og i siste runde deltok revisor fra Ernst og Young for å avklare valgresultatet. Hvem som er utsending fra din valgkrets, finner du i Min side. De valgte kandidatene er informert direkte.



Operatør Jostein Tveiten (til v) og fabrikkssjef Even Grave i malingsanlegget på Hasås avdeling Eikås.

## Kortreiste løsninger i AT Skogs industrisatsing

**Furutømmer fra et sagbruk, blir impregneret på et annet sagbruk og kjørt rett ut til landets største marked for trykkimpregneret treverk. Slik har AT Skog skapt merverdier av råvaren i egen geografi.**

Dette er bare ett eksempel på hvordan AT Skog høster gevinstene av å eie Telemarksbruket i Midt-Telemark, handelshuset Hasås i Sandefjord og Eikås sagbruk i Hægebostad. Even Grave (43) er fabrikkssjef på Eikås sagbruk, som etter fusjonen ved nyttår heter Hasås avdeling Eikås. Resultatet av industrioppkjøpet som AT Skog gjennomførte i 2021, er økt verdiskaping i egen verdikjede.

### Mer lønnsomhet

Med felles eier i de tre bedriftene, kan kunder, produksjon og transport følges opp mer hensiktsmessig og lønnsomt. Et felles salgsteam i Hasås jobber nå med kundene til begge avdelingene.

– Telemarksbruket skjærer furutømmer. Dette blir transportert til Eikås ferdig tørket for høvling og impregnering hos oss. Eikås sagbruk fikk montert nytt impregneringsanlegg i fjor, som dobler kapasiteten, forklarer Grave.

– Siden Sørlandet er landets største marked for impregneret og mye av dette tidligere ble importert, har vi nå skapt en kortreist, mer bærekraftig og lønnsom verdikjede. Kort sagt blir lokalt tømmer fra Agder og Telemark skjært og foredlet lokalt før vi sender produktet direkte ut til det nærliggende sørlandske markedet, forklarer Røra.

### Investeringer

Hasås i Sandefjord investerte i et nytt malingsanlegg i fjor. Markedet for ferdig malt kledning er stort og økende. På Eikås er det allerede et nytt malingsanlegg fra 2019, som har kapasitet til å produsere mer malt kledning og er i gang med å supplere produksjonen hos Hasås i Sandefjord. På Telemarksbruket ble det i fjor investert i nye tørker for å kunne øke tørkekapasiteten med hele 80 prosent.

– Selskapene er samlet under AT

Industrier, der det jobbes godt og målbevisst med å optimalisere, effektivisere og utnytte hverandres potensiale, sier konsernsjef Anders R. Øynes i AT Skog.

– I forretningsområdet AT Industrier har vi sett på hvilket selskap som gjør hva best, hvor kan vi øke og hvem skal satse på hva videre. Vi har sett på virksomstrukturen, flyt i distribusjonen av ferdigvarer, potensiale for økt kapasitet og hvor det skal produseres. Målet er å samle potensialet i hele verdikjeden for økt verdiskaping, som skal gagne hele konsernet, avslutter Øynes.

## Dialog gir resultater



To ganger i året oppdaterer Statens Vegvesen veilistene. AT Skog jobber aktivt med dialog om tømmertransporten på offentlige veier, spesielt på Vestlandet er det mange restriksjoner på veiene.

– Tømmerbilene er tilpasset oppgaven de skal utføre. Dialog og informasjon om veislitasje, vektfordeling, trafiksikkerhet og framkommelighet gir resultater. Våre lokale skogbruksledere bidrar med prioriteringslister på hvilke veier som er viktigst å oppgradere i dag og i framtida, sier Jan Ivar Rødland, som jobber med næringspolitikk i vest.

– Med kunnskap og prioriteringer, blir veier oppskrevet både i tillatt lengde på tømmerbilen og bruksklasse. Som for eksempel i Nord-Rogaland er tillatt lengde på tømmerbilen oppgradert på 8 - 10 fylkeskommunale og kommunale veier som vi hadde på vår liste. Dette har skjedd etter dialog og prøvekjøring. Denne innsatsen fra AT Skog får skogeierne, tømmertransportørene og tømmerkundene glede av – og det legger til rette for økt tømmerpris.



## - Jeg har gleden av å være med Sindre i skogen

Det er tidlig lørdag morgen. Eller egentlig er det ikke så tidlig, for Sindre Sønstegård Vesethaugen (26) liker å slappe av litt på morgenen.

Bestefar Øistein Sønstegård (80), som kalles Goffa, tilpasser seg og venter til barnebarnet er våken og klar for arbeid klokka 9. Da møtes de ved tømmerstokkene de har felt med motorsag i helgene før.

- Vi hogger den teigen som min oldefar plantet i 1955, sier Sindre.

- Det synes jeg er ekstra stas å tenke på, sier Øistein, som var 13 år da skogen ble plantet.

Sindre fikk tidlig interesse for skog, hogst og traktor. Allerede som femåring var han med Goffa i skogen. Øistein er tredje generasjon på Dårud gård i Hovin i Tinn.

### Pause eller produksjon?

- Det er Goffa som regner ut kubikk,

høyder og toppmål, sier Sindre, som heller tar ansvar for framdriften og produksjonen.

- Så lenge jeg klarer å tusle på, kjøre traktor og bruke motorsag, er det veldig trivelig å være med Sindre. Men jeg synes han er litt for opptatt av produksjon. Jeg vil ha pauser, fyre bål og drikke te. Jeg sliter litt med yngre krefter, humrer Goffa. Sindre smiler bekræftende på hjertesukket. Den yngste vil aller helst bare dra i gang motorsaga og felle trær. Pauser er ikke så viktig. De jobber på til det skumrer før de pakker sammen.

- Da føler jeg at jeg har hatt en god dag. Jeg er mer avslappet og fornøyd når jeg har vært en dag ute og jobbet i skogen, sier Sindre. Les hele saken på [atskog.no](http://atskog.no)

## Alle må ta nytt PEFC kurs

Alle skogeiere som hogger selv, må oppdatere seg med nytt kurs i Norsk PEFC Skogstandard innen utgangen av 2023.

Skogeiere, som leverer tømmer gjennom AT Skog, er en del av AT Skogs gruppesertifisering. Signering av tømmerkontrakten gir skogeier et ansvar og en forpliktelse til å følge PEFC skogstandard og lowerket. Medlemmene våre må sammen sørge for at retningslinjene blir fulgt.

### Rabattkode i Min side

Ønsker du å ta PEFC nettkurs, finner du rabattkode og link til kurset i Min side. Min side er portalen til medlemmer i AT Skog. Medlemmer får 40 prosent rabatt på kursprisen, som er 1200 kroner. Resten av kursavgiften kan dekkes med skogfondsmidler. Alle må ta kurset på nytt, også om du tok PEFC kurs kort tid før den nye standarden trådte i kraft fra 1. mars i år.

### Skogkurs hjelper deg

Lurer du på noe om innlogging i nettkurset eller betaling, ta kontakt med Skogkurs. Skogkurs utarbeider kurs for skogeierne på vegne av blant andre AT Skog. Norsk PEFC Skogstandard revideres hvert 5. år. De lokale skogeierlagene kan holde fysiske PEFC kurs med instruktører fra Skogkurs. Ta kontakt med ditt lokale skogeierlag med ønske om dette. Alle selvhoggere må ta nytt kurs innen 31. desember da dagens kompetanse er foreldet fra 1. januar 2024.

## Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på **35 58 82 00**

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

**Tast 1** for Privat tømmerinnmelding

- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland - **tast 1**
- Er eiendommen i Agder eller Telemark - **tast 2**  
**Tast 2** for økonomi  
**Tast 3** for medlemskap  
**Tast 4** for transport
- Er eiendommen i Rogaland eller Vestland - **tast 1**
- Er eiendommen i Agder eller Telemark - **tast 2**