



at skog **Nytt**

Sveinungs maskiner har gått 52 000 timer



Mens de fleste skogsmaskiner blir byttet ut etter 7000 timers kjøring, har Sveinung Hålands to skogsmaskiner gått til sammen 52 000 timer.

– Jeg har en annen strategi. Jeg kjøper brukt utstyr. Det er til tider mye skruing, men jeg er innstilt på å skru sjøl. Jeg holder kostnadene nede og kan tåle at maskinen står i ro, forklarer Sveinung. Han har en hogstmaskin fra 2007 og 2011. To lassbærere er fra 1997 og 2000. Og en tredje lassbærer han bruker som dele-maskin.

Skog i genene

– Jeg har ett lag i gang, det vil si en lassbærer og en hogstmaskin. Jeg var på nippet til å gå over i oljebransjen for ti år siden, men jeg har en støttende kone. Da kunne jeg fortsette med skogsmaskiner, forklarer han. Sveinung har skogsinteresse i genene.

Bestefaren var skogsarbeider. Faren, Stig Håland, startet med entreprenørfirma innen skog. Far og sønn drev sammen fram til 2015. Nå er Stig (66)

ansatt hos sønnen og trives med det. Håland Skog utfører hogst for AT Skog i Bjørnafjorden, Kvam, Kvinnherad og Samnanger. I fjor ble Markus Aadland (23) ansatt. Han byttet ut jobben som energimontør med skogsarbeid.

” Det er til tider mye skruing

Nesten A4 liv

– Med far og Markus i jobb, er jeg tredjemann i firmaet, som kan springe rundt og lage driftsvei i terrenget, felle med motorsag og reparere og vedlikeholde maskiner. Jeg har oppdrag stort sett en times reisevei hjemmefra i Kvam, så jeg leverer i barnehagen klokka sju og er hjemme til middag klokka halv fem.

– Nytt oppdrag betyr ny arbeidsplass, der jeg må tenke ut en ny måte å løse

oppgaven på. Vi holder god flyt i det bratte terrenget. Vi kjenner terrenget veldig godt, forklarer Sveinung, som har tett dialog med AT Skogs skogbruksleder og produksjonsleder i oppdragene.

Hogst i li tar tid

– Det blir mer og mer vanskelig vær, men vi tenker årstid i oppdragene. Jeg har fått meg en støkk når maskinen skli litt, men ting skjer ikke uforutsett. Vi vurderer hele tiden risiko. I tillegg utfører vi hogsten med minst mulig inngrep i terrenget.

Sveinung, Stig og Markus kan bruke en måned på å hogge 2000 kubikk i en vestlandsløi. Hadde terrenget vært flatt, antyder han en tidsbruk på 10 dager.

– Jeg synes utfordringer er kjekke. Skogen er en fin arbeidsplass. Jeg anbefaler sønnen min å begynne med skogsarbeid. Han er åtte år. Han viser allerede gode takter når han sitter i gravemaskinen, avslutter Sveinung Håland. Se hele saken på atskog.no.

Inga og Lars får medlemsutbytte for tredje år på rad



– Pengene kommer godt med, sier skogeier Inga Realfsen. Familien som pusser opp og renoverer gård, ser fram til å få utbetalt utbytte fra AT Skog på 86 000 kroner. Sammen med ektemann Lars Kristian

Meen og datteren Live (7) bor hun på gård i Skien. Etter å ha søkt og sett etter gårdsbruk i flere år, fikk de kjøpt et sentralt sted for to år siden. De eldste bygningene er fra 1840. Renoveringen er i full gang.

– I forbindelse med at jeg arvet en skogeiendom i Bamble i 2019, fikk vi gjennomført en større hogst, forklarer Inga, som overtok 2700 mål fra foreldrene.

Kjøpte gårdssag

Den første hogsten som ny skogeier endte med 50 000 kroner i utbytte fra AT Skog. Pengene ble brukt til å kjøpe gårdssag. I fjor fikk familien rundt 24 000 i utbytte på solgt tømmer og i år blir det 86 000 kroner. Tømmervolumet de har hogd og solgt til AT Skog har variert. Utbytte på samhandel har økt fra år til år – fra 12,90 kroner per kubikk i 2021 til 20 kroner per kubikk i år.

Materialer fra egen skog

– Årets utbetaling går til restaurering av låven. Flere rom i huset er også under oppussing, sier Inga Realfsen. Med tømmer fra egen skog og egen gårdssag, produserer Lars Kristian materialene de trenger.

– På sikt sparer vi mye penger på å skjære materialer selv. Det føles effektivt. Jeg vet hva jeg skal bygge og lengdene jeg trenger. Jeg skjærer akkurat det jeg skal ha og får lite avkapp. Vi har fått spørsmål om vi kan skjære for andre. Kanskje senere, men nå går all tid med til egne prosjekter, sier Lars Kristian Meen.

for våre skogeiere. Aktiv deltakelse lenger ut i verdikjeden er et strategisk valg, og nå ser vi at det gir god effekt. Når resultatet blir godt, kommer det medlemmene til gode. Det skal lønne seg å levere tømmer gjennom AT Skog. Utbytte på samhandel er en ekstragevinst utover markedsprisen, sier styreleder i AT Skog, Olav A. Veum.

104 millioner i utbytte de siste fem årene

Som følge av solide økonomiske resultater, har medlemmer som har solgt tømmer til AT Skog fått medlemsutbytte på 104 millioner kroner de siste årene.

I november vil 23,5 millioner kroner bli utbetalt til medlemmer som har hatt samhandel med AT Skog i 2021, det vil si et utbytte som bli etterbetalt på solgt tømmer til AT Skog. Det ble vedtatt på AT Skogs årsmøte i mai. Utbetalingen skjer i slutten av november og utgjør cirka 20 kr/m³. Omsatt volum fra medlemmer i 2021 var drøyt 1,2 millioner kubikk.

Med utbetalingen i november, har AT Skogs medlemmer fått utbetalt og godskrevet nesten 104 millioner kroner i perioden 2019 til 2023.

– Gjennom sterk underliggende drift i kjernevirksomheten og industrioppkjøpene, har vi lagt grunnlaget for en lønnsom industriell utvikling i verdikjeden, som understøtter skogens betydning og verdiskapingspotensial. I 2021 tok AT Skog det

store skrittet inn i industrisatsingen. Dette var året da vi kjøpte Hasås, Eikås og Telemarksbruket. Industrisatsingen er hovedårsaken til de gode resultatene, som nå fordeles ut til medlemmene som samhandler med oss. Inntektene fra disse datterselskapene er med andre ord en direkte gevinst fra eierskapet i industri, sier konsernsjef i AT Skog, Anders R. Øynes.

AT Skog har avsatt ytterligere 26 millioner kroner på medlemskapitalkonto til det enkelte medlem utfra samhandel. Dette er ikke vedtatt utbetalt ennå, men er allerede øremerket det enkelte medlem. I tillegg er det satt av 63,5 millioner kroner til etterbetalingsfond. Det er styret som fremmer forslag til økonomisk disposering og årsmøtet som vedtar.

– AT Skog sitt formål er å skape verdier

Dette er årsmøtet i AT Skog

AT Skog har 69 valgkretser. Alle medlemmer i hver valgkrets kan velges som utsending til AT Skogs årsmøte. Medlemmet som får flest stemmer i valget, blir valgkretsens utsending. Valget gjennomføres tidlig på våren. Utsendingene deltar i årsmøtet i AT Skog i april/mai. Innkalling til årsmøte, saksdokumenter og protokoll etter møtet, blir publisert i Min side, der det er tilgjengelig for alle medlemmer av AT Skog.

– Pensjonist? Jeg føler meg ikke som det

Da Ole Grimsgaard begynte som daglig leder på sagbruket i hjertet av Telemark, visste han ingenting om tømmerkvalitet, produksjon på sagbruk og markedet for trelast.

– Det var et privilegium å få oppleve voksenopplæring i en alder av 55 år. Jeg ble rekruttert inn i jobben med et klart mål, - å få bedre lønnsomhet på bruket. Jeg er ydmyk til kompetansen folk har. Oppgaven min har vært å få ut potensialet i hver enkelt. Jeg har jobbet med dyktige folk. Kompetansbasen er enorm. Jeg er uformell og kan ta avgjørelsene ute der vi allerede tar praten, forklarer Ole. Etter nesten 12 år på Telemarksbruket, er han klar for en ny fase i arbeidslivet. 65-åringen blir pensjonist, men abso-

lutt ikke arbeidsledig. Med seks voksne barn i alder 21 til 39 år, fem barnebarn, hund, hus i Skien, hytte på fjellet og nyinnkjøpt seilbåt, er det nok av gjøremål for familiens altnuligmann. – Jeg liker veldig godt å snekre. Jeg handler der jeg kan plukke materialene selv og er en kresen kunde. Jeg vurderer hvert terrassebord, så det tar litt tid. Jeg identifiserer meg med selskapet Telemarksbruket kjøpte jeg materialer fra Moelven. Nå kjøper jeg bare det som kommer fra Hasås. Jeg vet at de

leverer høy kvalitet, konkluderer Ole.

Fra 1. oktober overtar Håkon Helgerud Myhra som fabrikkssjef. Samtidig blir Telemarksbruket fusjonert inn i Hasås fra i høst.

En grønn ambassadør

– Hva er du mest fornøyd med etter årene på Telemarksbruket?

– At jeg har bidratt til å utvikle en organisasjon som er robust og faglig sterk. Det er investert 40 millioner kroner i bruket de siste ti årene, vi har utviklet oss digitalt og har sikret framtidig drift gjennom fornuftige investeringer som vil gi økt kapasitet. AT Skogs strategiske eierskap, som ser bruket i en større sammenheng, har vært fortreffelig. Å fusjonere med Hasås er helt riktig for videre utvikling og effektivisering, sier Ole Grimsgaard. Les hele intervjuet på atskog.no





Uvær tok knekken på Rollefs furuskog

– Naboene hørte trærne knekke. Det var som å høre børseskudd. Da jeg gikk innover i skogen etterpå, så det helt forferdelig ut, sier skog-eier Rollef Flathus.

– 2. juledag hørte naboene støy som minnet om et skytterstevne. Tung snø og is lå allerede på trærne etter vekslende vær med kulde og mildvær om hverandre. Så kom kraftig vind. Da knakk toppene, forklarer skogeieren. Fire skogeiere fikk furuskogen mer eller mindre ødelagt i samme område i Midt-Telemark kommune denne juledagen. Det knakk så mange topper at Rollef måtte hogge hele feltet på 4000 kubikk. Trærne skulle helst ha blitt 120 år gamle, men knakk da de var 70 år.

Skogforsikring

Skogeieren hadde heldigvis forsikring i Skogbrand.

– Jeg synes det er tragisk at så mye fin skog ble skadet, men jeg kom tross alt bra ut av dette. Forsikringselskapet kom raskt på befarung. Takstmannen

hadde peiling og var effektiv. Oppgjøret dekker ikke tapet over at skogen måtte hogges for tidlig, men den dekker merkostnaden i driftsprisen siden hogsten innebærer en del merarbeid for maskinføreren, forklarer Rollef. Han har sørget for ungskogpleie og tynning, som bidrar til sterke trekroner og solide røtter, men denne gangen ble likevel naturkreftene for sterke.

– Jeg overtok skogen etter mor i 1998. Hun hadde forsikring og dette har jeg bare fortsatt med, men jeg hadde ikke trodd at jeg skulle få bruk for den. Jeg erfarer mange skader etter kraftig vind, skogbrann og snøbrekk i engasjementet jeg har i den lokale skogbranntroppen. Jeg har derfor aldri lurt på om jeg skulle ha skogforsikring eller ikke, avslutter skogeieren. Se bilder og hele saken på atskog.no.

Ny film om skogfond

Skogfondet er skogeierens skatteparadis, men mange skogeiere vet ikke hvor gunstig denne ordningen er. Skogsjef Knut Nesland i AT Skog og seniorrådgiver Ingrid Knotten Haugberg hos Stats-

forvalteren i Vestfold og Telemark kommer med nyttig info om mulighetene skogfondet gir. Til slutt viser vi deg hvordan du benytter deg av skogfondet. Se sendingen fra AT Studio på vår YouTube kanal.



Ønsker du vedtømmer?

Ønsker du å sende en forespørsel om kjøp av vedtømmer til AT Skog, gjør du dette på nettsiden vår.

Der fyller du ut skjema for å settes på venteliste. AT Skog selger ikke ferdig kløyvd ved, men hele tømmerlass med vedtømmer. Minstekvantum er én tømmerbil, som er 35 m³. Utfylt skjema er ikke en bestilling, men en forespørsel om levering av vedtømmer. AT Skog tar kontakt med deg per epost om det kommer tilgjengelig virke i ditt område. AT Skog prioriterer leveranser av bjørk vedtømmer til større produsenter som har langsiktige avtaler med oss. I den grad vi har tilgjengelig vedtømmer utover disse avtalene, vil kunder som har satt seg på venteliste/lagt inn forespørsel bli kontaktet.

Kontakt oss



Ring vårt servicekontor på

35 58 82 00

Åpningstid: **Mandag til fredag fra 9.00 til 15.00**

Tast 1 for Privat

tømmerinnmelding

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**

Tast 2 for økonomi

Tast 3 for medlemskap

Tast 4 for transport

■ Er eiendommen i Rogaland eller Vestland – **tast 1**

■ Er eiendommen i Agder eller Telemark – **tast 2**