

Rapport Q3 2025

at skog



Viktige hendelser

august	+	Skogløftet markerte seg på Arendalsuka
august	+	Landbrukets dag på Evjemoen i Setesdalen
august	+	Eksportselskapet Viken AT Market har 10-årsjubileum
august	+	Over 1000 områder i Norge er vernet gjennom frivillig vern
september	+	AT Skog vant anbudet om nye skogbruksplaner i Bergen og Os
september	+	Dyrsku'n i Seljord
oktober	+	Pressemelding: Hasås overtar Birkeland bruk
oktober	+	Ansettelse av ny adm. dir. i Hasås

Konsernsjefen om Q3

Tredje kvartal har vært preget av økende usikkerhet i tømmermarkedet. Prisnivået har vist større variasjon enn tidligere i år, og markedet fremstår mer uoversiktlig, særlig mot slutten av perioden. Etterspørselen etter tømmer er fortsatt god, men kjøperne er mer avventende, og flere aktører signaliserer økt forsiktighet i sine innkjøp.

Markedet for sagtømmer har i hovedsak vært i balanse gjennom kvartalet, men med økende usikkerhet mot slutten av perioden. Etter en periode med høye virkeslagre etter sommerhogsten er situasjonen nå normalisert, og flyten av tømmer til industrien fungerer godt. De største industrikundene kjører etter plan, og samarbeidet mellom AT Skog og sagbruksindustrien har vært stabilt. Enkelte eksterne sagbruk har imidlertid redusert produksjonen som følge av svake markedsutsikter og lav lønnsomhet. Dette har i hovedsak blitt kompensert med økt eksport og god styring av virkesstrømmen.

Mot slutten av kvartalet har det vært press på sagtømmerprisene. Etterspørselen fra trelastmarkedet er svak, og flere markedsaktører signaliserer prisjusteringer nedover inn mot vinterhogsten. Dette har medført en reduksjon i verdien av både sagtømmerlager og stående virke. Prisene ligger likevel på et høyt nivå som gir et godt grunnlag for planlagt aktivitet gjennom vinteren.

Sommeren og høsten har også vært krevende for treforedlingsindustrien i både Norge og Sverige. Straffetoll fra USA, fallende dollarkurs og generelt lavere prisnivå har gjort at flere av de store aktørene har redusert produksjonen. Enkelte kunder har hatt tekniske utfordringer som har ført til lavere tømmerforbruk. Det er nå betydelige lagre av massevirke både i Norge og i Østersjøområdet, noe som preger markedet og bidrar til et vanskelig avsetningsbilde.

Trelastmarkedet er generelt tungt. Industrien møter vedvarende lave marginer og et marked preget av svak aktivitet i byggenæringen. Boligbyggingen i Norge holder seg på et lavt nivå, og ny igangsetting av prosjekter er fortsatt begrenset. Mange utbyggere og entreprenører avventer utviklingen i rentenivået før nye prosjekter settes i gang. Samtidig gir signalene om en forsiktig oppgang i byggemarkedet fra 2026 et visst grunnlag for optimisme på lengre sikt. Norges Banks varslede rentebane skaper likevel uro i byggenæringen og bidrar til tilbakeholdenhet både hos forbrukere og utbyggere.

I Hasås har det gjennom kvartalet pågått forhandlinger om virksomhetsoverdragelse av Birkeland Bruk Trelast. Mot slutten av kvartalet lå det an til at avtalen ville bli gjennomført, der Hasås skal overta drift og tilhørende driftsmidler, men ikke selskapet som sådan. En slik løsning sikrer videre aktivitet, kompetanse og arbeidsplasser, og vil styrke Hasås' kapasitet og markedsposisjon i et krevende marked.

Økonomisk sett ligger resultatet for konsernet noe bak prognosen for 3. kvartal, men nivået vurderes likevel som godt samlet sett. Kostnadskontroll og stabile leveranser har bidratt til å opprettholde soliditet i en krevende markedssituasjon. Når en ser inn mot 4. kvartal, er de økonomiske prognosene samlet sett svake. Dette er hovedsakelig knyttet til økt usikkerhet i markedet og ytterligere press på marginene i både tømmer- og trelastsegmentet.

Stolt fortid – **stor fremtid**

Anders R. Øynes
Konsernsjef



Hogstaktivitet

Skogsentreprenørene som kjører for AT Skog er trofaste og produserer godt. Flere entreprenører har investert i nye maskiner som øker kapasiteten og reduserer ståtid. Det er fortsatt gode tømmerpriser og stor hogstinteresse hos skogeierne.

Krevende marked på trelast har gjort at flere sagbruksaktører i Norge har redusert produksjon og innkjøp av tømmer. Gjennom eksportselskapet Viken AT Market har vi funnet alternative sagtømmerkjøpere utenfor Norge.

Sommeren og høsten har vært krevende for treforedlingsindustrien i Norge og Sverige. Straffetoll fra USA, synkende dollarkurs og generelt synkende priser har gjort at flere av de store aktørene har redusert produksjon. I tillegg har to viktige kjøpere av gran massevirke fra AT Skog hatt tekniske utfordringer og redusert tømmerforbruket. Det er per dato store lager av massevirke i Norge og Østersjøområdet og et vanskelig marked.

Innmåling

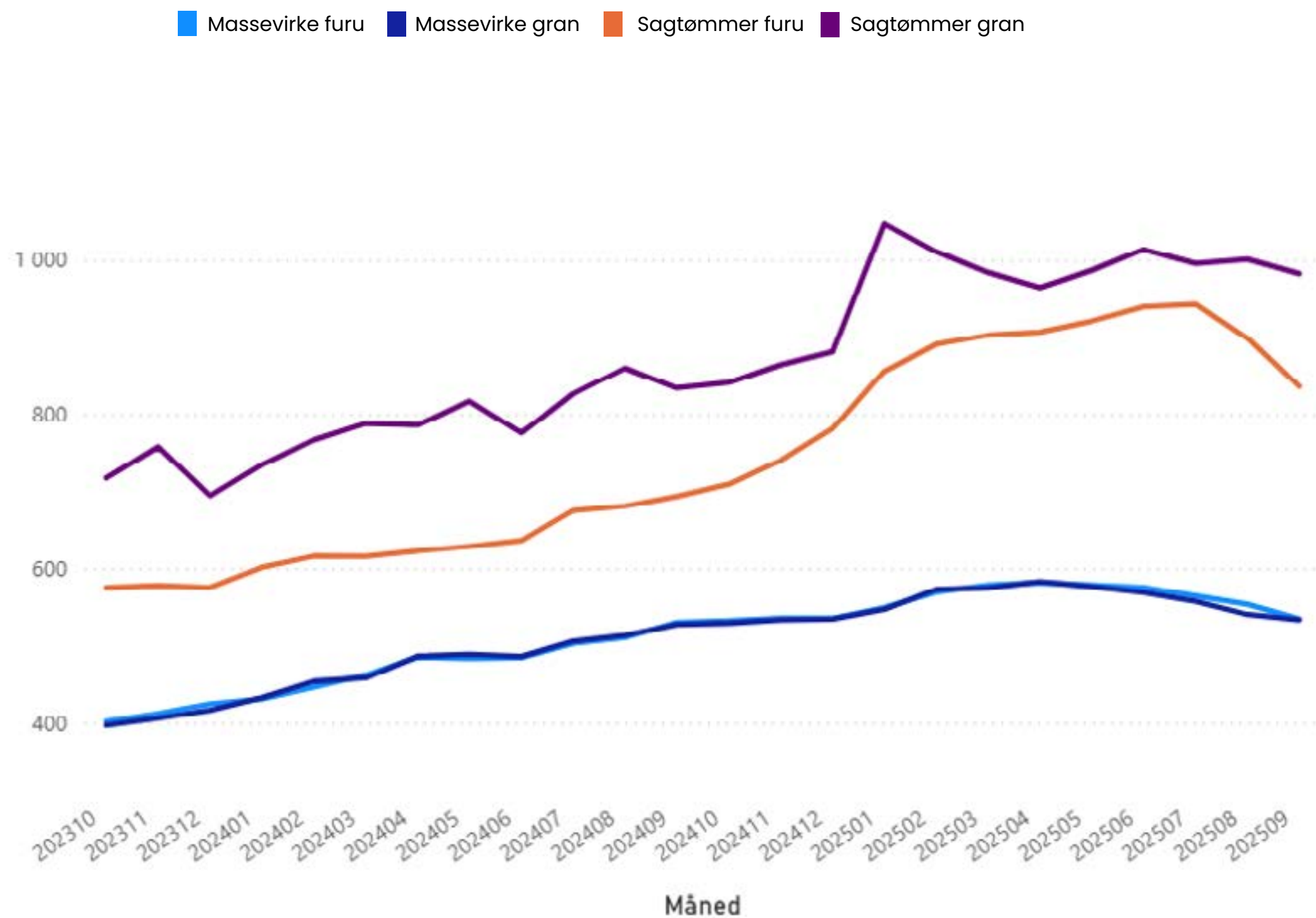
	Innmålt i år	Innmålt i fjor	Budsjett	Avvik budsjett	Avvik fjorår
September	153 020	109 153	126 684	20,79 %	40,19 %
Akkumulert	1 358 928	1 171 784	1 230 696	10,42 %	15,97 %

*Innmåling er når tømmeret skifter eier. Dette skjer når tømmerbil måler inn tømmer på kai eller hos sagbruk.



Tømmermåler Arvid Omtvedt og Hans Erik Røra, direktør for marked og logistikk i AT Skog, i målebua på Hasås, avd. Telemarksbruket.

Utvikling tømmerpris



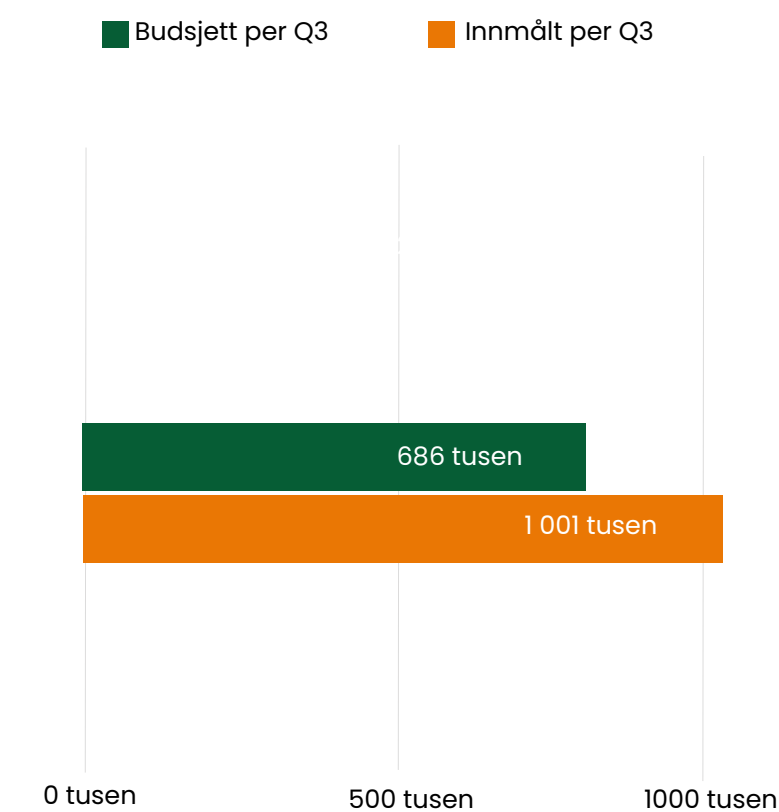
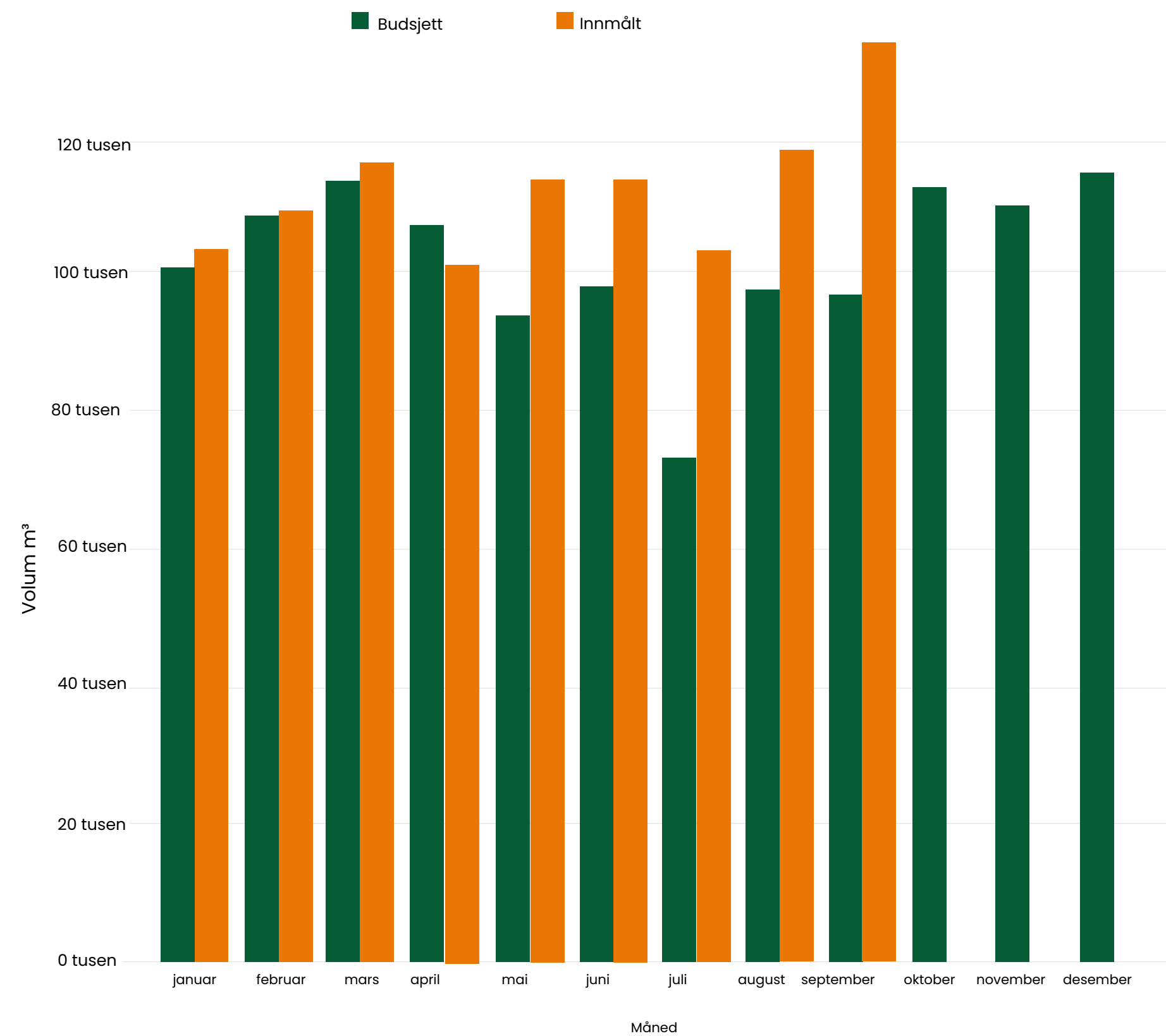
Trelastmarkedet er krevende og produksjon på sagbrukene er redusert. Lavere forbruk av sagnetømmer har skapt bedre balanse i markedet. Det har gitt prisreduksjon på sagnetømmer siden toppen i første halvår. Markedet for massevirke er nå preget av betydelig overskudd av celluloseflis og tømmer.

Gjennomsnittlig tømmerpris i september falt med 28 kr/m³ fra august. Gjennomsnittsprisen i september var allikevel 119 kr/m³ høyere enn i september i 2024

Snittpris per sort ved bilveg i AT Skogs område var i september:

Furu massevirke: 535 kr/m³
 Gran massevirke: 533 kr/m³
 Furu sagnetømmer: 836 kr/m³
 Gran sagnetømmer: 982 kr/m³

Jubileumsår for eksportselskapet



Eksportselskapet Viken AT Market har 10-årsjubileum. Innen utgangen av 2025 vil selskapet totalt ha eksport 8,5 millioner kubikk tømmer siden oppstarten i 2015.

Etterspørselen etter norsk tømmer i utlandet bidrar til god tømmerpris for skogeierne.



Sander Oterhals Eikåsen på tømmerkaia på Herre i Bamble. Han er Supply Chain and Shipping Coordinator i Viken AT Market.

Knuste myter om skogbruket på Arendalsuka

Skogløftet, skognæringens felles kampanje, arrangerte kveldsarrangementet «Skogløftet LIVE: Trær, tall og tullball». Lokalet var smekkefullt med skogengasjerte folk, og det var så mange som ønsket å få med seg arrangementet at det dessverre ikke var plass til alle.

Med Jon Almaas som ordstyrer ble seiglivede skogmyter knust med både fakta og glimt i øyet under Arendalsuka. Skogbruksleder i AT Skog, Anne Austjore Våle stilte som myteknuser. Skogløftet fikk finaleplass som en av de fire beste da de mest kreative konseptene under Arendalsuka ble kåret.

AT Skog har deltatt på Arendalsuka siden starten og hadde som alltid egen stand der interesserte kom innom for en skogprat.



Thomas Tinne fra NSF og skogeier i Notodden klar til å fronte skogbruk fra Skogløftets stand.



Lang kø før arrangementet med Jon Almaas.



Jon Almaas får svar fra skogbruksleder Anne i AT Skog.



Maria T. Sannes og Anne Austjore Våle reklamerte for AT Skog og Skogløftet i Arendal.

Dyrsku'n i Seljord og Landbrukets dag



Fagsjef skog og utmark Ingrid Knotten Haugberg fra Statsforvalteren i Vestfold og Telemark sammen med Simon Thorsdal, direktør for bærekraft og samfunnskontakt i AT Skog, på Dyrsku'n.



Tross ruskete vær var det nesten 90 000 som besøkte Dyrskun i år.

Skogbruksleder Espen Myhre på Landbrukets dag der han møtte skogeiere. Rundt 9 500 besøkte Landbrukets dag på Evjemoen.



Andreas Varli og Sigurd Sve er studenter på NMBU og frontet skogbruk gjennom Velg Skog på Dyrsku'n.

Næringspolitikk

AT Skog jobber kontinuerlig med næringspolitikk. I forkant av valget ble alle partiene invitert ut i skogen gjennom Skogløftet. I tillegg skrev vi flere kronikker som ble publisert i aviser og delt på sosiale medier. Teksten i midten ble publisert av konsernsjef Anders Øynes og innlegget til høyre oppsummerer møter med politikere før valget.



Jan Ivar Rødland, som jobber med næringspolitikk på Vestlandet, arrangerte møter med politikere og skogeiere.

🌲 Skogen – politikkens beste venn

Skogen er tålmodig. Den vokser år for år, binder CO₂, leverer tømmer til hus og hytter, holder bygdene i live og ga 9 milliarder kroner i hogstverdi i 2024. Den gjør alt dette uten subsidier, og den planter mer enn den hogger.

Uansett hvem som sitter i regjeringkontorene, står skogen der. Trofast. Den er alltid klar til å være industriens motor og klimaets beste venn.

På Arendalsuka stilte Skogløftet med ett budskap: Skogen kan og må være grunnmur i den grønne industrien. Det handler om arbeidsplasser, innovasjon og verdiskaping – men da må rammevilkårene være stabile og langsiktige.

Og likevel – skogen svikter aldri. Den vokser videre, uansett hvem som sitter i regjeringkontorene. Den er alltid klar, alltid villig til å være Norges beste venn i klimapolitikken, i industrien, i bygdene.

Skogen står der. Klar til å gi oss både klimakutt og arbeidsplasser.

🌲 Nå er det regjeringens tur - uansett farge

🌲 Vi har invitert de politiske partiene til å besøke skognæringen før valget

🌲 Vi har hittil møtt fire partier - noen inne og noen ute der det lukter nyhogd tømmer og fersk trelast

🌲 Oppsummert møtte vi engasjerte politikere, som lytter og lærer og spør hva de kan bidra med

🌲 Takk for interessen og besøket til Telemark SV, Telemark Sp, Telemark KrF og Vest-Agder Høyre 😊



Hasås – rigget for vekst

EIKÅS

- Øker produksjonen på alle linjene; sag, høvel 1, høvel 2, impregnering og maling
- Implementert SiPal logistikkstyringssystem – skal gi full oversikt over lager og utlasting
- Fokus på utnyttelse av produksjonskapasitet
- Positiv utvikling når det gjelder volumer som har gått ut til kunder på Sør- og Sørvestlandet
- Arbeidsmetodikk i henhold til LEAN og kontinuerlig forbedring

KODAL

- Økt kapasiteten på hovedhøvel med 30 % gjennom tekniske forbedringer
- Implementert SiPal logistikkstyringssystem – skal gi full oversikt over lager og utlasting
- Bygd opp egen vedlikeholdskompetanse som reduserer kostnader
- 5 lærlingekontrakter

LUNDGRENS

- Høvleriet har økt produksjonen med 11 % sammenlignet mot 2024
- Implementert SiPal logistikkstyringssystem – skal gi full oversikt over lager og utlasting
- Samarbeid med to selskap i bransjen for å bli enda mer komplett og attraktiv som leverandør
- Ny større industrikunde på plass i september
- Første leveranse mot USA i ny avtale
- Ny hjemmeside lansert: lundgrenshyvleri.se

TELEMARKSBRUKET

- Sagbruket kjører på to skift og vil skjære 120 000 m³ furu sagtømmer årlig
- Implementert SiPal logistikkstyringssystem – skal gi full oversikt over lager og utlasting
- Saglinja er oppgradert med nytt styringssystem på kantverk
- Kompetanseheving gjennom fagbrev og krysstrening
- Fokus på skurutbytte og verdiskaping fra alle biprodukter
- 7 lærlingekontrakter



Prisstigningen har flatet ut og renten er på vei ned. Markedet skal opp, men det kommer trolig til å stå 2026 på kalenderen før vi kan se en økt etterspørsel etter byggevarer. Boligbyggingen er fortsatt på et historisk lavt nivå, og hele treindustrien i Europa preges av lav etterspørsel og pressede marginer.

Ny administrerende direktør i Hasås

Styret i Hasås AS har ansatt Petter Gram (51) fra Sandefjord som ny administrerende direktør.

Solid bransjeerfaring

Petter Gram har lang erfaring fra ledelse, strategi og drift i norsk byggevare- og industrivirksomhet.

Han kommer fra stillingen som direktør i Optimera, med totalansvar for Optimera Proff og byggevarekjeden Montér. Optimera Proff & Montér består i dag av mer enn 120 anlegg nasjonalt med om lag 1600 medarbeidere.

– Jeg ser frem til å bli en del av Hasås og bygge videre på den solide posisjonen selskapet har i markedet. Hasås har sterke tradisjoner, kompetente medarbeidere og et tydelig verdigrunnlag. Sammen med AT Skog ønsker jeg å bidra til bærekraftig vekst, innovasjon og fortsatt verdiskaping i norsk treindustri, sier Petter Gram, som har over 25 års erfaring fra norsk og nordisk næringsliv, med tung kompetanse innen ledelse, strategi og forretningsutvikling, restrukturering og endringsprosesser, samt bygging av sterke og målrettede team.

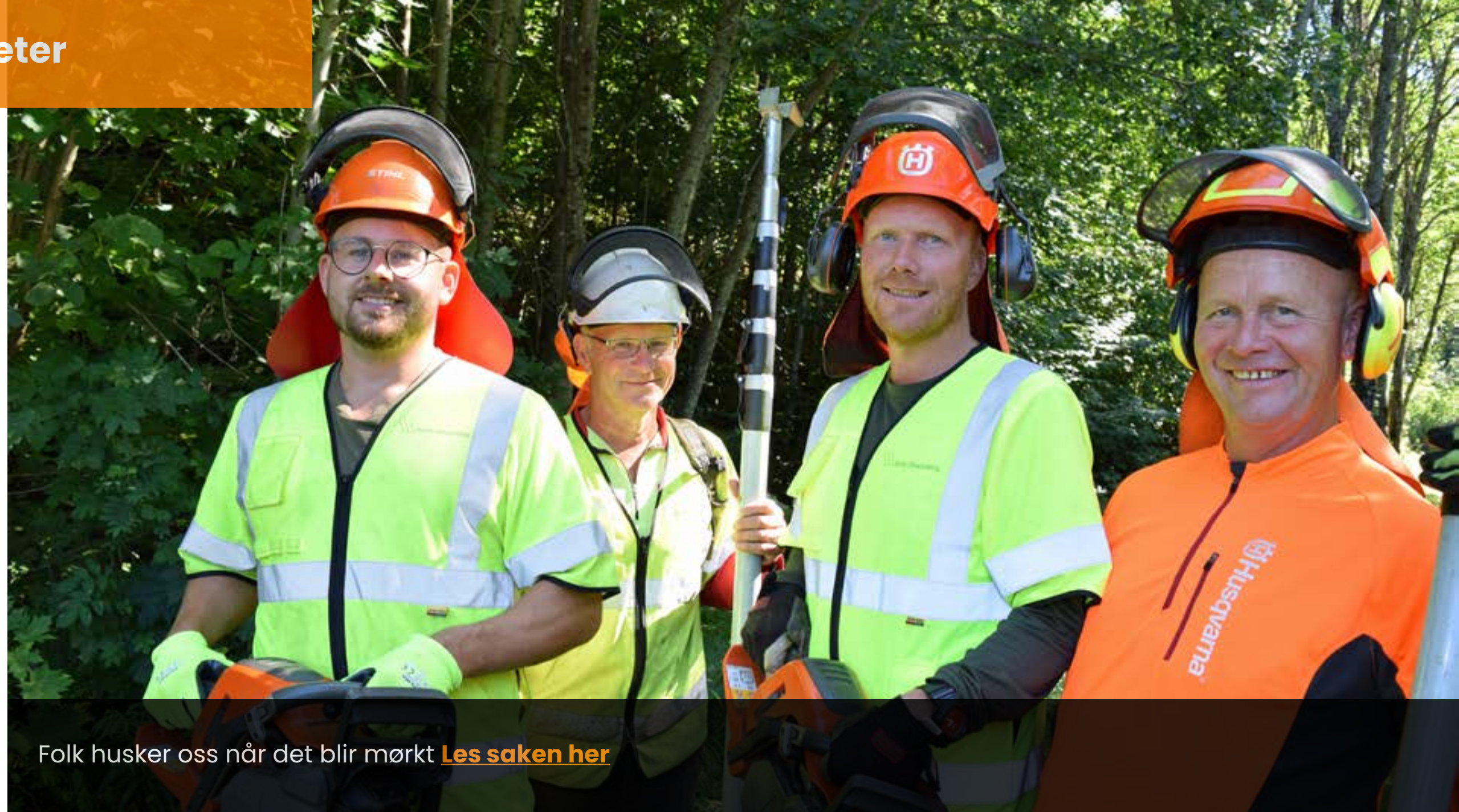
Industrielle ambisjoner

– Vi er svært glade for å få Petter Gram med på laget. Han har solid ledererfaring, bred bransjeforståelse og dokumenterte resultater fra komplekse organisasjoner. Han får en viktig og sentral rolle i selskapets og konsernets industrielle utvikling, og i relasjonsbyggingen mot kunder og samarbeidspartnere internt og eksternt for å sikre videre vekst og utvikling, sier styreleder i Hasås, Anders R. Øynes.





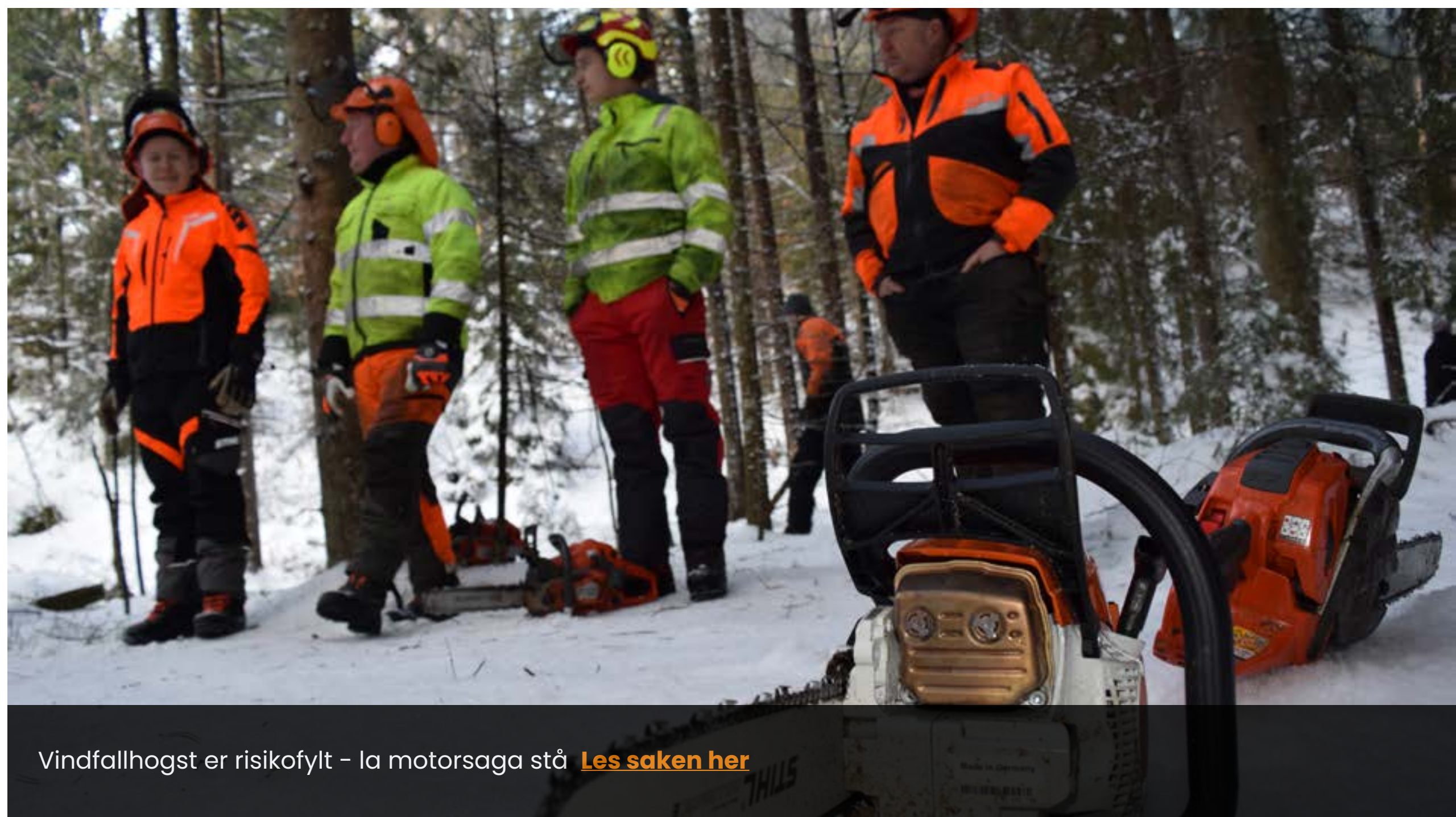
De har lyttet til gode råd – Å være skogeier blir enklere fremover [Les saken her](#)



Folk husker oss når det blir mørkt [Les saken her](#)



«Vi vil ha høyere tømmerpriser nå», skrev Anders – og det fikk han [Les saken her](#)



Vindfallhogst er risikofyllt – la motorsaga stå [Les saken her](#)



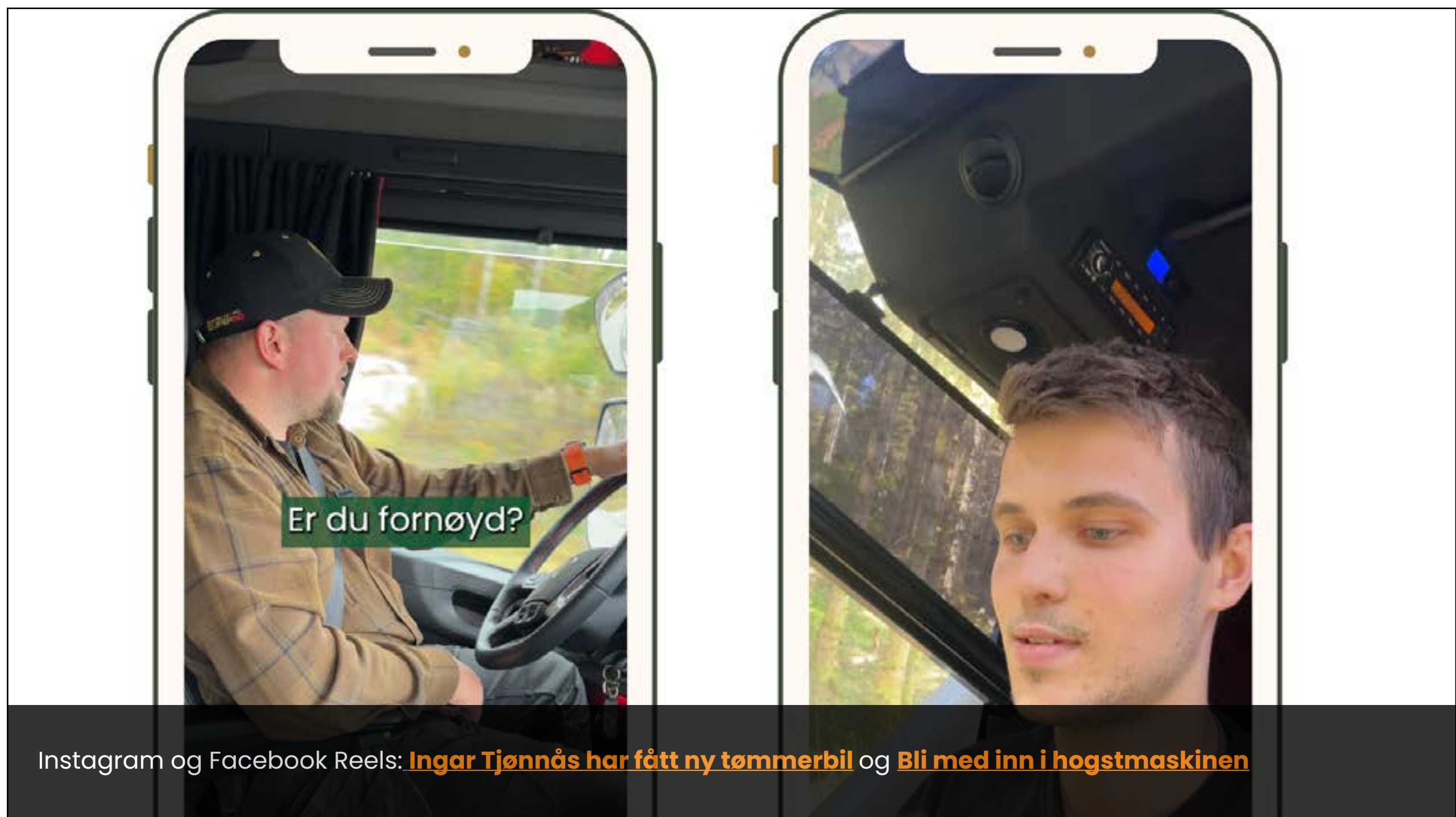
Tips til deg som skal hogge selv [Se sendingen her](#)



Markedsnytt [Se sendingen her](#)



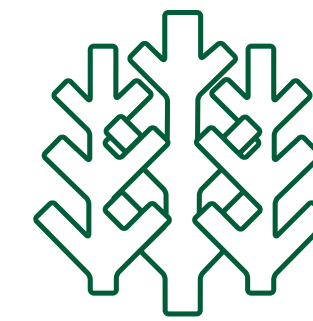
Innmåling og stokkfeil på sagtømmer [Se sendingen her](#)



Instagram og Facebook Reels: [Ingar Tjønnås har fått ny tømmerbil](#) og [Bli med inn i hogstmaskinen](#)



Stolt fortid – **stor fremtid**



at skog

Postboks 73, 3901 Porsgrunn
atpost@atskog.no
servicekontor 35 58 82 00

@atskogsa



@hasas.no



Kvartalsrapporten fra AT Skog er kun ment for informasjonsformål og kan ikke anses som fullstendig eller uttømmende. Informasjonen i kvartalsrapporten, er basert på tilgjengelige informasjon og data på tidspunktet for utarbeidelsen og vil være gjenstand for oppdateringer og endringer.